

**Новейшие исследования
в современной науке: опыт, традиции,
инновации**

**Сборник научных статей
II международной научно-практической
конференции**

**16-17 сентября 2014 года
г. Санкт-Петербург**

УДК 001.8
ББК 10

Научно-издательский центр «Открытие»
otkritieinfo.ru

Новейшие исследования в современной науке: опыт, традиции, инновации: Сб. научных статей II Международной научно-практической конференции 16-17 сентября 2014 г., г. Санкт-Петербург. – North Charleston, SC, USA: CreateSpace, 2014. – 101 с.

The latest research in modern science: experience, traditions and innovations: Collected scientific articles of the I International scientific-practical conference on September 16-17, 2014, St. Petersburg. - North Charleston, SC, USA: CreateSpace, 2014. – 101 p.

В сборнике представлены результаты новейших исследований в различных областях современной науки.

This volume presented the latest research in various fields of modern science.

ISBN-13: 978-1502931061

ISBN-10: 1502931060

Авторы научных статей
Научно-издательский центр «Открытие»

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. Информационные технологии

Лагутин И. А.

АЛГОРИТМ ПОСТРОЕНИЯ ГРАФА СЕТИ
С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ SNMP ПРОТОКОЛА.....6

СЕКЦИЯ 2. Экология и природопользование

Е. В. Шландикова, Т. А. Петрова

ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ ОТХОДОВ НЕФТЯНОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ
И ПОДХОДЫ К ИХ ОБЕЗВРЕЖИВАНИЮ..... 12

СЕКЦИЯ 3. Технические науки

Филина О. А.

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ
ДИНАМИКИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ СИСТЕМ
КАК ОСНОВЫ ДИАГНОСТИКИ..... 17

СЕКЦИЯ 4. Медицинские науки

Каблукова Ю. С.

ОЦЕНКА МЕДИКО-СОЦИАЛЬНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
У ЖЕНЩИН ЦЫГАНСКОЙ НАЦИОНАЛЬНОСТИ
ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ РОССИИ.....21

СЕКЦИЯ 5. Сельскохозяйственные науки

Горьковенко В. С., Бондаренко И. И.

БИОЛОГИЧЕСКИЙ И ИНФЕКЦИОННЫЙ ЦИКЛ РАЗВИТИЯ ГРИБА
UROMYCES STRIATUS SCHROTER. В АГРОЦЕНОЗЕ ЛЮЦЕРНЫ
В УСЛОВИЯХ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ.....22

СЕКЦИЯ 6. Исторические науки

Шайдунов В. Н., Колясов О. А., Федорова К. А. НЕМЦЫ АЛТАЯ В УСЛОВИЯХ РЕПРЕССИЙ 1930-Х ГГ	28
--	----

СЕКЦИЯ 7. Экономические науки

Ахрамеев А. Н. ОСНОВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОЦЕДУР СТРАТЕГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЛИНГА ГАРМОНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ И ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ В МАЛОМ БИЗНЕСЕ.....	32
---	----

Ахрамеев А. Н. ЭТАПЫ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОЦЕДУР СТРАТЕГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЛИНГА ГАРМОНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ И ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ.....	36
--	----

Биркалиева М. К. ЭТАПЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И РЕГИОНАЛЬНОЙ ЖИЛИЩНОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРИМЕРЕ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ.....	41
---	----

Гундарев А. В. ПРОЦЕДУРЫ КОНТРОЛЛИНГА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ В КРУПНЫХ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ.....	47
--	----

Гундарев А. В. УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ МЕРОПРИЯТИЯ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ КОНТРОЛЛИНГА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ КРУПНЫХ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	53
--	----

Колосова М. А. ВИДЫ МОНОПОЛИЗАЦИИ РЫНКА ЛЕКАРСТВЕННЫХ БЛАГ	57
---	----

Мухаметова Д. Д.
СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ВКЛАД
МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА.....62

Мухаммедов М. М., Мухаммедова З. М.
ФИНАНСОВЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЗАНЯТОСТИ
В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ.....71

Чотчаева М. З.
МЕСТО НАЛОГА НА ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ
В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ.....77

СЕКЦИЯ 8. Философские науки

Черных С. И.
ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА И РЕГИОНОВ
В ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО
ПРОСТРАНСТВА..... 85

СЕКЦИЯ 9. Филологические науки

Ахметжанова Ж. Б.
ПОЭТИКА ИСТОРИЧЕСКИХ ПЕСЕН..... 88

СЕКЦИЯ 10. Педагогические науки

Ф. М. Алипханова
ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ
АКТИВНОСТИ БУДУЩЕГО УЧИТЕЛЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА
В СОВРЕМЕННОЙ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ
ЛИТЕРАТУРЕ.....92

СЕКЦИЯ 11. Социологические науки

Проскурякова Л.А., Булатова Л.А., Кабанкова К.В.
ФОРМЫ СОЦИАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ СТУДЕНТОВ.....97

СЕКЦИЯ 1. Информационные технологии

Лагутин И. А.

Бакалавр радиотехники, Магистрант СибГУТИ
г. Новосибирск, Россия

АЛГОРИТМ ПОСТРОЕНИЯ ГРАФА СЕТИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ SNMP ПРОТОКОЛА

Аннотация: В статье описан алгоритм построения графа сети методом SNMP-опроса локальных MIB на примере оборудования Juniper

Наиболее надежным способом определить топологию сети является последовательный обход каждого устройства, находящегося в сети, и опрос его MIB (Management Information Base) на предмет выявления наличия у него активных интерфейсов и идентификации его соседних устройств при помощи SNMP протокола. Для реализации необходима поддержка SNMP протокола каждым из узлов сети, который должен быть активен. Также алгоритму заранее известны все loopback-адреса каждого узла сети.

Методика в упрощенном виде выглядит следующим образом: алгоритм опрашивает каждое устройство, в два этапа производя опрос. Сначала проверяется, запущен ли LLDP протокол, путем опроса LLDP-MIB, затем запрашивается информация об интерфейсах узла и его ARP-таблице. Этой информации будет достаточно чтобы сделать вывод: какие интерфейсы активны и какое устройство находится по соседству на обратной стороне активных линий связи.

Рассмотрим весь механизм на примере опроса одного маршрутизатора Juniper MX-5. Все действия выполняются в консоли SecureCRT при помощи linux-утилиты Net-SNMP.

Процедура начинается с опроса LLDP-MIB, которая в стандартной MIB расположена по пути iso.std.iso8802.ieee802dot1.

ieee802dot1mibs.lldpMIB (или в точечно-цифровом представлении 1.0.8802.1.1.2.1)

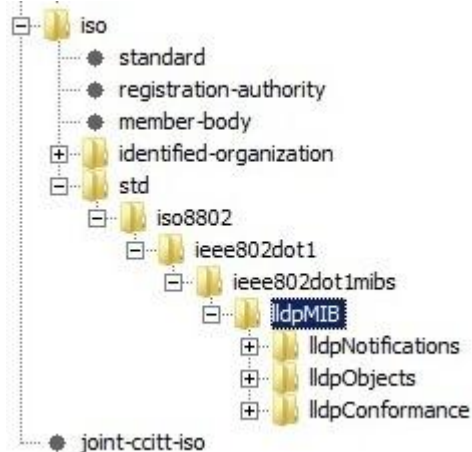


Рисунок 1 – Расположение lldp-MIB в иерархии MIB

Запрос на вывод lldp-MIB осуществляется командой `snmpwalk -v 2c -c community ip-address 1.0.8802.1.1.2.1`, где `-v 2c` – версия SNMP; `-c community` - community string для авторизации;

далее указываем IP-адрес опрашиваемого устройства и непосредственно OID запрашиваемого объекта MIB.

Если протокол LLDP на устройстве активен и функционирует, в ответ будет получен полный вывод lldp-MIB. Из всего полученного списка параметров используются только некоторые, а именно

1.0.8802.1.1.2.1.3.7 – lldpLocPortTable (информация о количестве интерфейсов, которые задействованы в LLDP, их описания и ID портов локального устройства (опрашиваемого в данный момент))

1.0.8802.1.1.2.1.4.1.1 – lldpRemEntry (информация о количестве интерфейсов, их описание и ID портов соседних устройств)

Эти данные позволяют сделать в дальнейшем выводы о соседстве устройств при сопоставлении ID портов и соответствующих им IP-адресам портов, а также MAC-адресов устройств.

Вторым шагом станет запрос ARP-таблицы устройства. Эта задача решается запросом из MIB двух объектов: ipAddrTable и ipNetToMediaTable .

```
SNMP table: IP-MIB::ipAddrTable
ipAdEntAddr ipAdEntIfIndex ipAdEntNetMask ipAdEntBcastAddr ipAdEntReasmMaxSize
10.0.0.4 18 255.0.0.0 1 65535
10.172.30.1 554 255.255.254.0 1 65535
10.173.0.135 16 255.255.255.255 1 65535
10.173.2.135 536 255.255.255.254 1 65535
10.173.2.138 540 255.255.255.254 1 65535
10.173.2.140 538 255.255.255.254 1 65535
127.0.0.1 21 255.255.255.255 1 65535
128.0.0.1 18 192.0.0.0 1 65535
128.0.0.4 18 192.0.0.0 1 65535
172.16.94.1 555 255.255.255.0 1 65535
192.168.1.1 13 255.255.255.0 1 65535
192.168.206.249 560 255.255.255.248 1 65535

SNMP table: IP-MIB::ipNetToMediaTable
ipNetToMediaIfIndex ipNetToMediaPhysAddress ipNetToMediaNetAddress ipNetToMediaType
13 a8:d0:e5:5f:7d:bf 192.168.1.1 static
18 2:0:0:0:0:4 10.0.0.4 static
18 2:0:0:0:0:4 128.0.0.1 static
18 2:0:0:0:0:4 128.0.0.4 static
18 2:0:0:0:0:10 128.0.0.50 dynamic
536 a8:d0:e5:5f:1f:c1 10.173.2.134 dynamic
536 a8:d0:e5:5f:7c:c0 10.173.2.135 static
538 a8:d0:e5:5f:7c:c2 10.173.2.140 static
538 a8:d0:e5:5f:22:c0 10.173.2.141 dynamic
540 a8:d0:e5:5f:7d:41 10.173.2.138 static
540 8:81:f4:80:5d:19 10.173.2.139 dynamic
554 a8:d0:e5:5f:7d:85 10.172.30.1 static
554 a8:f9:4b:81:e8:40 10.172.30.3 dynamic
554 64:87:88:74:a1:88 10.172.30.4 dynamic
555 a8:d0:e5:5f:7d:85 172.16.94.1 static
555 64:87:88:74:a1:88 172.16.94.2 dynamic
560 a8:d0:e5:5f:7d:85 192.168.206.249 static
560 64:87:88:74:a1:88 192.168.206.250 dynamic
560 a8:f9:4b:81:e8:40 192.168.206.251 dynamic
```

Рисунок 2 – Результаты запроса ipAddrTable и ipNetToMediaTable

Отсюда простым сопоставлением данных, объединив таблицы, можно получить аналог ARP-таблицы с соответствием IP-адресов соседних интерфейсов и их MAC-адресов

MAC Address	Address	Name	Interface
a8:f9:4b:81:e8:40	10.172.30.3	10.172.30.3	ae5.3
64:87:88:74:a1:88	10.172.30.4	10.172.30.4	ae5.3
a8:d0:e5:5f:1f:c1	10.173.2.134	10.173.2.134	xe-0/0/0.0
08:81:f4:80:5d:19	10.173.2.139	10.173.2.139	ge-1/1/9.0
a8:d0:e5:5f:22:c0	10.173.2.141	10.173.2.141	xe-0/0/2.0
02:00:00:00:00:10	128.0.0.50	128.0.0.50	em0.0
64:87:88:74:a1:88	172.16.94.2	172.16.94.2	ae5.2
64:87:88:74:a1:88	192.168.206.250	192.168.206.250	ae5.300
a8:f9:4b:81:e8:40	192.168.206.251	192.168.206.251	ae5.300

Рисунок 3 – ARP таблица

Далее необходимо получить список локальных интерфейсов. Эти данные содержатся в объекте `ifDescr`, который содержит в себе названия интерфейсов и их ID.

```

IF-MIB::ifDescr.512 = STRING: xe-0/0/0
IF-MIB::ifDescr.513 = STRING: xe-0/0/1
IF-MIB::ifDescr.514 = STRING: xe-0/0/2
IF-MIB::ifDescr.515 = STRING: xe-0/0/3
IF-MIB::ifDescr.516 = STRING: ge-1/0/0
IF-MIB::ifDescr.517 = STRING: ge-1/0/1
IF-MIB::ifDescr.518 = STRING: ge-1/0/2
IF-MIB::ifDescr.519 = STRING: ge-1/0/3
IF-MIB::ifDescr.520 = STRING: ge-1/0/4
IF-MIB::ifDescr.521 = STRING: ge-1/0/5
IF-MIB::ifDescr.522 = STRING: ge-1/0/6
IF-MIB::ifDescr.523 = STRING: ge-1/0/7
IF-MIB::ifDescr.524 = STRING: ge-1/0/8
IF-MIB::ifDescr.525 = STRING: ge-1/0/9
IF-MIB::ifDescr.526 = STRING: ge-1/1/0
IF-MIB::ifDescr.527 = STRING: ge-1/1/1
IF-MIB::ifDescr.528 = STRING: ge-1/1/2
IF-MIB::ifDescr.529 = STRING: ge-1/1/3
IF-MIB::ifDescr.530 = STRING: ge-1/1/4
IF-MIB::ifDescr.531 = STRING: ge-1/1/5
IF-MIB::ifDescr.532 = STRING: ge-1/1/6
IF-MIB::ifDescr.533 = STRING: ge-1/1/7
IF-MIB::ifDescr.534 = STRING: ge-1/1/8
IF-MIB::ifDescr.535 = STRING: ge-1/1/9
IF-MIB::ifDescr.536 = STRING: xe-0/0/0.0
IF-MIB::ifDescr.538 = STRING: xe-0/0/2.0
IF-MIB::ifDescr.540 = STRING: ge-1/1/9.0
IF-MIB::ifDescr.541 = STRING: lsi.0
IF-MIB::ifDescr.542 = STRING: lsi.1
IF-MIB::ifDescr.544 = STRING: ae0
IF-MIB::ifDescr.545 = STRING: ae1
IF-MIB::ifDescr.546 = STRING: ae2
IF-MIB::ifDescr.547 = STRING: ae3
IF-MIB::ifDescr.548 = STRING: ae4
IF-MIB::ifDescr.549 = STRING: ae5

```

Рисунок 4 – Пример результата запроса объекта `ifDescr`

Чтобы узнать IP-адреса, назначенные локальным портам, необходимо запросить объекты ipAdEntAddr и ipAdEntIfIndex

```
IP-MIB::ipAdEntAddr.10.0.0.4 = IPAddress: 10.0.0.4      ipAdEntAddr
IP-MIB::ipAdEntAddr.10.172.30.1 = IPAddress: 10.172.30.1
IP-MIB::ipAdEntAddr.10.173.0.135 = IPAddress: 10.173.0.135
IP-MIB::ipAdEntAddr.10.173.2.135 = IPAddress: 10.173.2.135
IP-MIB::ipAdEntAddr.10.173.2.138 = IPAddress: 10.173.2.138
IP-MIB::ipAdEntAddr.10.173.2.140 = IPAddress: 10.173.2.140
IP-MIB::ipAdEntAddr.127.0.0.1 = IPAddress: 127.0.0.1
IP-MIB::ipAdEntAddr.128.0.0.1 = IPAddress: 128.0.0.1
IP-MIB::ipAdEntAddr.128.0.0.4 = IPAddress: 128.0.0.4
IP-MIB::ipAdEntAddr.172.16.94.1 = IPAddress: 172.16.94.1
IP-MIB::ipAdEntAddr.192.168.1.1 = IPAddress: 192.168.1.1
IP-MIB::ipAdEntAddr.192.168.206.249 = IPAddress: 192.168.206.249
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.10.0.0.4 = INTEGER: 18          ipAdEntIfIndex
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.10.172.30.1 = INTEGER: 554
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.10.173.0.135 = INTEGER: 16
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.10.173.2.135 = INTEGER: 536
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.10.173.2.138 = INTEGER: 540
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.10.173.2.140 = INTEGER: 538
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.127.0.0.1 = INTEGER: 21
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.128.0.0.1 = INTEGER: 18
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.128.0.0.4 = INTEGER: 18
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.172.16.94.1 = INTEGER: 555
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.192.168.1.1 = INTEGER: 13
IP-MIB::ipAdEntIfIndex.192.168.206.249 = INTEGER: 560
```

Рисунок 5 – Пример результата запроса объектов ipAdEntAddr и ipAdEntIfIndex

Зная ID интерфейса и его IP можно составить подобную таблицу соответствий:

pfe-0/0/0.16383	up	up	inet		
			inet6		
pfh-0/0/0.16383	up	up	inet		
xe-0/0/0.0	up	up	inet	10.173.2.135/31	
xe-0/0/2.0	up	up	inet	10.173.2.140/31	
ge-1/1/9.0	up	up	inet	10.173.2.138/31	
ae5.2	up	up	inet	172.16.94.1/24	
ae5.3	up	up	inet	10.172.30.1/23	
ae5.300	up	up	inet	192.168.206.249/29	
em0.0	up	up	inet	10.0.0.4/8	
			inet6	fe80::200:ff:fe00:4/64	
fxp0.0	up	down	inet	192.168.1.1/24	
lo0.0	up	up	inet	10.173.0.135	--> 0/0
lo0.16384	up	up	inet	127.0.0.1	--> 0/0
lo0.16385	up	up	inet		

Рисунок 6 – Сопоставление интерфейсам их IP адресов

И в завершении остается узнать MAC-адреса каждого интерфейса запросом объекта `ifPhysAddress` (OID=1.3.6.1.2.1.2.2.1.6)

```

IF-MIB::ifPhysAddress.512 = STRING: a8:d0:e5:5f:7c:c0
IF-MIB::ifPhysAddress.513 = STRING: a8:d0:e5:5f:7c:c1
IF-MIB::ifPhysAddress.514 = STRING: a8:d0:e5:5f:7c:c2
IF-MIB::ifPhysAddress.515 = STRING: a8:d0:e5:5f:7c:c3
IF-MIB::ifPhysAddress.516 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:85
IF-MIB::ifPhysAddress.517 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:21
IF-MIB::ifPhysAddress.518 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:22
IF-MIB::ifPhysAddress.519 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:23
IF-MIB::ifPhysAddress.520 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:24
IF-MIB::ifPhysAddress.521 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:25
IF-MIB::ifPhysAddress.522 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:26
IF-MIB::ifPhysAddress.523 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:27
IF-MIB::ifPhysAddress.524 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:28
IF-MIB::ifPhysAddress.525 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:29
IF-MIB::ifPhysAddress.526 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:85
IF-MIB::ifPhysAddress.527 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:39
IF-MIB::ifPhysAddress.528 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:3a
IF-MIB::ifPhysAddress.529 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:3b
IF-MIB::ifPhysAddress.530 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:3c
IF-MIB::ifPhysAddress.531 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:3d
IF-MIB::ifPhysAddress.532 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:3e
IF-MIB::ifPhysAddress.533 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:3f
IF-MIB::ifPhysAddress.534 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:40
IF-MIB::ifPhysAddress.535 = STRING: a8:d0:e5:5f:7d:41
IF-MIB::ifPhysAddress.536 = STRING: a8:d0:e5:5f:7c:c0
IF-MIB::ifPhysAddress.538 = STRING: a8:d0:e5:5f:7c:c2

```

Рисунок 7 – Соответствие ID интерфейса и его MAC адреса

В итоге, по результатам SNMP-опроса одного устройства, получены следующие данные:

- данные обо всех локальных интерфейсах, их IP адреса, ID, описания и MAC адреса

- данные об интерфейсах соседних устройств, также их IP и MAC адреса

Таким образом, если протокол LLDP не поддерживается, алгоритм перейдет сразу ко второму шагу и информация о соседних устройствах так же будет получена. Далее путем простых манипуляций со строковыми данными составляется база данных на каждое устройство и его соседей, а затем уже, анализируя полученные соответствия, строится граф связности сети.

СЕКЦИЯ 2. Экология и природопользование

Е. В. Шландикова

студентка кафедры Геоэкологии

Т. А. Петрова (научный руководитель)

к.т.н., доцент кафедры Геоэкологии, petrova9@yandex.ru

Национальный минерально-сырьевой университет «Горный»

г. Санкт – Петербург, Россия

ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ ОТХОДОВ НЕФТЯНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ И ПОДХОДЫ К ИХ ОБЕЗВРЕЖИВАНИЮ

В результате производственной деятельности при добыче, транспортировке и переработке нефти образуются нефтешламы, которые постоянно накапливаются. Так, нефтешламовые амбары, технологические резервуары и ёмкости, трубопроводный транспорт являются причиной около 50 % негативных воздействий на окружающую среду, обусловленных образованием нефтеотходов.

Скапливание нефтешламов на производственных территориях оказывает негативное воздействие практически на все компоненты природной среды: поверхностные и подземные воды, почвенно-растительный покров, атмосферный воздух.

Загрязнение воздуха происходит в результате испарения углеводородов, почва загрязняется за счет слива из амбаров избытка минерализованной воды с большой концентрацией хлоридов и сульфатов, что не безопасно для верхних пресноводных горизонтов. Из веществ, входящих в состав шламов, наибольшую опасность для почвогрунтов представляют минеральные соли, нефть и нефтепродукты.

При нефтяном загрязнении тесно взаимодействуют три группы экологических факторов: 1) сложность состава нефти, находящегося в процессе постоянного изменения; 2) сложность, гетерогенность состава и структуры любой экосистемы, находящихся в процессе постоянного развития и изменения; 3) многообразие и изменчивость внешних факторов, влияющих на экосистему (температуры, влажности, давления и т.д.).

Попадая в почву, нефть опускается вертикально вниз под влиянием гравитационных сил, и распространяется вширь под действием поверхностных и капиллярных сил. Вертикальное продвижение нефти вдоль почвенного профиля создает хроматографический эффект, приводящий к дифференциации состава нефти: в верхнем, гумусовом горизонте сорбируется высокомолекулярный компонент нефти, содержащий много смолисто-асфальтеновых веществ и циклических соединений; в нижние горизонты проникают, в основном, низкомолекулярные соединения. Эти соединения имеют более высокую растворимость в воде и более высокую диффузионную способность, чем высокомолекулярные компоненты. Легкие углеводороды высокотоксичны, трудно усваиваются микроорганизмами, поэтому долго сохраняются в нижних частях почвенного профиля в анаэробной обстановке. Скорость продвижения нефти зависит от ее свойств, свойств грунта и соотношения нефти, воздуха и воды в многофазной движущейся системе. Чем меньше доля нефти в такой системе, тем труднее ее фильтрация в грунте. В ходе этих процессов насыщенность грунта нефтью (при отсутствии новых поступлений) непрерывно снижается. При содержании в грунте 10-

12% (уровень остаточного насыщения) нефть становится неподвижной. Движение прекращается также при достижении нефтью уровня грунтовых вод. Легкие фракции ее концентрируются на верхнем уровне воды. Тенденция к распространению нефти, обусловленная капиллярными силами, сохраняется. Нефть начинает перемещаться в направлении грунтовых вод.

Длительность всего процесса трансформации нефти в разных почвенно-климатических зонах различна: от нескольких месяцев до нескольких десятков лет.

При всём многообразии характеристик различных нефтяных отходов все нефтешламы могут быть разделены на три основные группы в соответствии с условиями их образования - грунтовые, придонные и резервуарного типа.

Нефтешламы представляют собой многокомпонентные устойчивые агрегативные физико-химические системы, состоящие главным образом из нефтепродуктов, воды и минеральных добавок (песок, глина, окислы металлов и т.д.). Главной причиной образования резервуарных нефтешламов является физико-химическое взаимодействие нефтепродуктов в объёме конкретного нефтеприёмного устройства с влагой, кислородом воздуха и механическими примесями, а также с материалом стенок резервуара. В результате таких процессов происходит частичное окисление нефти с образованием смолоподобных соединений и ржавление стенок резервуара. Попутно попадание в объём нефтепродукта влаги и механических загрязнений приводит к образованию водно-масляных эмульсий и минеральных дисперсий. Поскольку любой шлам образуется в результате взаимодействия с конкретной по своим условиям окружающей средой и в течение определённого промежутка времени, одинаковых по составу и физико-химическим характеристикам шламов в природе не бывает. По результатам многих исследований в нефтешламах резервуарного типа соотношение нефтепродуктов, воды и механических примесей колеблется в очень широких пределах: углеводороды составляют 5-90 %, вода 1-52 %, твёрдые примеси 0,8-65 %.

При длительном хранении резервуарные нефтешламы со временем разделяются на несколько слоёв с характерными для каждого из них свойствами.

Традиционно собранные в процессе зачистки резервуаров нефтешламы жидко-вязкой консистенции подвергаются разделению на нефть, воду и твёрдые механические примеси. Эта фаза переработки имеет своей целью извлечение из шламов нефти с исходными свойствами и её использование по прямому назначению. Среди всех проблем при обращении с нефтеотходами (нефтешламами) одной из первоочерёдных выступает выбор оптимальной схемы их утилизации или обезвреживания, обеспечивающий максимальный уровень экологической безопасности.

МегаМАКС – мобильная и энергонезависимая система очистки резервуаров и хранилищ нефти и нефтепродуктов, обладающая технологической гибкостью при высокой эффективности и скорости очистки резервуаров хранения нефти и нефтепродуктов. МегаМАКС предназначен для разжижения, извлечения и фазоразделения донных отложений при очистке от них резервуаров-хранилищ нефти и нефтепродуктов, а также прудов-шламонакопителей и шламовых амбаров от нефтешламов.

Комплекс МегаМакс включает: главный процессный модуль, модуль фазоразделения нефтешламов на трехфазной центрифуге и вспомогательное оборудование. В качестве вспомогательного оборудования для разжижения и удаления шлама из резервуара и подачи его в главную процессную емкость, используется роботизированная пушка совместно с бустерным насосом или шламовый экстрактор.

Поток шлама прошедший вибросепаратор, подается в главную процессную емкость, где под действием силы тяжести проходит первичное фазоразделение: на дно осаждаются твердые частицы, легкие нефтяные углеводороды всплывают, а в средней части емкости собирается осветленная вода.

Относительно чистая вода из средней части главной процессной емкости моющим насосом прокачивается через теплообменник и подается на роботизированную пушку для размыва шлама.

Всплывшая в главной процессной емкости нефтяная фракция собирается с помощью плавающего скиммерного механизма и скиммерным насосом подается в модуль фазоразделения на трехфазной центрифуге. Туда же шламовым насосом подается осажденная в главной процессной емкости твердая фаза.

При поступлении потока в центрифугу происходит разделение в поле центробежных сил.

Выделенная после центрифуги вода возвращается обратно в главную процессную емкость, очищенная нефтяная фаза откачивается заказчику. Отделенная на центрифуге твердая фаза транспортируется шнеком в контейнер для последующей утилизации. Процесс очистки продолжается до тех пор, пока шлам из резервуара не удален полностью. Далее происходит мойка резервуара.

Система энергонезависима (для ее работы требуется только дизтопливо) и не требуются какие либо энергоносители (электричество, пар, сжатый воздух).

При работе не образуется загрязненной воды для утилизации. Применяемые дизельные двигатели соответствуют требованиям по предельно допустимым выбросам.

Литература

1. Гриценко А.И., Аكوпова Г.С., Максимов В.М. Экология. Нефть и газ. – М.: Наука, 1997. – 598 с.

СЕКЦИЯ 3. Технические науки

Филина О. А.

Аспирант, старший преподаватель кафедры
«Электрический транспорт» Казанского государственного
энергетического университета, г. Казань, Россия
olga_yuminova83@mail.ru

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ДИНАМИКИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ СИСТЕМ КАК ОСНОВЫ ДИАГНОСТИКИ

Исходя из параметрической теории систем, экономайзер, например, — энергетическая система, т.к. отношение (если изменился расход топлива, то изменилась температура питательной воды, например) определяет динамические свойства температуры питательной воды по данному каналу взаимодействия [1].

Диагностику как оценку состояния энергетических систем через контроль их работоспособности, т.е. проверку определения диагностируемого параметра в области допустимых значений (в допуске, не в допуске), рассматривают как протекающий в системе диагноза процесс многократной подачи в систему входных воздействий и многократное измерение, и анализ ответов (выходных воздействий — реакций системы на поданные входные воздействия) [2].

Функциональная компьютерная диагностика, являющаяся непрерывным динамическим процессом оценки состояния энергетических систем, основана на применении экспертных систем, способных обрабатывать не только количественные данные, определяющие работоспособность систем, но и различного рода знания, позволяющие на основе проведения анализа диагностической информации принимать экспертные решения.

Основу функциональных диагностических мероприятий составляет математическое моделирование динамики энергетической системы относительно выбранных на основе экспертных знаний существенных диагностируемых параметров, являющихся определяющими при функционировании данной

системы, например, температура рабочего тела на выходе из экономайзера, пароперегревателя, паросодержание рабочего тела на выходе из кипящего экономайзера, расход теплоносителя в отопительной сети, температура кипящего слоя и т.д.

Динамические процессы, протекающие в энергетической системе, описываются уравнениями неравновесной термодинамики [4, 5]. Разработку математической модели начинают с оценки физической модели системы, выраженной уравнением состояния. Так, например, уравнение состояния пароперегревателя, экономайзера определяют в виде

$$r = f(p, t),$$

где r — плотность рабочего тела, кг/м^3 ;
 p — давление рабочего тела, МПа;
 t — температура рабочего тела, К.

Для кипящего экономайзера необходимо дополнение этой функциональной связи еще одной независимой переменной — паросодержанием рабочего тела

$$r = f(p, t, x),$$

где x — паросодержание рабочего тела.

Для топки с кипящим слоем, например, уравнение состояния определяет основополагающую физическую основу существования слоя

$$D_p = f(t, e, u),$$

где D_p — перепад давления на кипящем слое, МПа;
 t — температура кипящего слоя, К;
 e — порозность слоя;
 u — скорость газов, м/с.

Далее, разрабатывая математическую модель, уравнение состояния дополняют уравнениями энергии передающей и воспринимающей сред, которые рассматривают как уравнения переноса энтальпии. Уравнение энергии воспринимающей среды, характеризующееся наличием существенного диагностируемого параметра, например, температуры, паросодержания рабочего тела, составляют относительно этого параметра, представляя его изменение не только во времени, но и вдоль пространственной координаты оси теплообменника, совпадающей с направлением движения потока среды.

Для изменения температуры рабочего тела в экономайзере, пароперегревателе как существенных диагностируемых параметров уравнение энергии приобретает вид

$$L_B \frac{\partial \Delta t(z, \tau)}{\partial z} + T_B \frac{\partial \Delta t}{\partial \tau} + T_B K_p \frac{\partial \Delta p}{\partial \tau} - K_B \Delta D_B = \Delta \theta - \Delta t,$$

где $L_B = \frac{D_B C_B}{\alpha_{B0} h_{B0}}$; $T_B = \frac{g_B C_B}{\alpha_{B0} h_{B0}}$; $K_p = \frac{\partial i}{\partial p} / \frac{\partial i}{\partial t}$; $K_B = \frac{n(\theta_0 - t_0)}{D_{B0}}$

- i — энтальпия рабочего тела, кДж/кг;
- a — коэффициент теплоотдачи, кВт/м²К;
- C — удельная теплоемкость, кДж/кгК;
- D — расход вещества, кг/с;
- g — удельная масса вещества, кг/м;
- h — удельная поверхность, м²/м;
- t — температура рабочего тела, К;
- q — температура разделяющей стенки, К;
- t — время, с;
- z — координата длины теплообменника, м;
- T_B — постоянная времени, характеризующая тепловую аккумулирующую способность рабочего тела, с;
- n — показатель зависимости коэффициента теплоотдачи от расхода.

Индексы: 0 — исходный стационарный режим; в — внутренний поток.

Например, полагая паросодержание рабочего тела в качестве определяющего параметра, представляют его изменение во времени и вдоль пространственной координаты в уравнении энергии рабочего тела следующим образом:

$$L_B K_x \frac{\partial \Delta x(z, \tau)}{\partial z} + T_B \frac{\partial \Delta t}{\partial \tau} + T_B K_p \frac{\partial \Delta p}{\partial \tau} + T_B K_x \frac{\partial \Delta x(z, \tau)}{\partial \tau} - K_B \Delta D_B = \Delta \theta - \Delta t$$

где $K_x = \frac{\partial i}{\partial x} / \frac{\partial i}{\partial t}$

Если в качестве существенного диагностируемого параметра выбран расход рабочего тела, разрабатывая математическую модель динамики как основы диагностики, уравнение энергии дополняют уравнением сплошности рабочей среды, которое, например, для кипящего экономайзера может быть представлено в виде

$$\frac{\partial \Delta D(Z, \tau)}{\partial Z} - \chi_p \frac{\partial \Delta p}{\partial \tau} - \chi_t \frac{\partial \Delta t}{\partial \tau} - \chi_x \frac{\partial \Delta x}{\partial \tau} = 0,$$

$$\text{Где } \chi_p = -f \frac{\partial p}{\partial p}; \chi_t = -f \frac{\partial p}{\partial t}; \chi_x = -f \frac{\partial p}{\partial x}$$

f — сечение для прохода рабочего тела, м².

Затем полученное уравнение энергии и, при необходимости, с использованием уравнения сплошности решают совместно с уравнениями энергии газов и теплового баланса стенки.

Уравнение энергии газов

$$Ds (L_n + 1) - L_n Ds^1 + K_n DD_n = Dq,$$

$$\text{где } L_n = \frac{D_n C_n}{\alpha_{n0} h_{n0}}$$

$$K_n = \frac{m(\theta_0 - \sigma_0)}{D_{n0}}$$

s — температура газов, К;

Индексы: 1 — вход в теплообменник; н — наружный поток.

Уравнение теплового баланса стенки

$$T_m \frac{\partial \theta}{\partial \tau} = \varepsilon K_n DD_n + \varepsilon Ds - Dq (1 + \varepsilon) + Dt - K_b DD_b,$$

$$\text{где } T_m = \frac{g_m C_m}{\alpha_{e0} h_{e0}}; \varepsilon = \frac{\alpha_{n0} h_{n0}}{\alpha_{e0} h_{e0}}; K_b = \frac{m(\theta_0 - \sigma_0)}{D_{n0}}$$

T_m — постоянная времени, характеризующая тепловую аккумулялирующую способность металла, с;
 m — показатель зависимости коэффициента теплоотдачи от расхода.

Индекс: м — металлическая стенка.

Литература

1. Уемов А.И. Системный подход и общая теория систем. - М.: Мысль, 1978.
2. Пархоменко П.П., Согомонян Е.С. Основы технической диагностики. - М.: Энергия, 1976.
3. Гроот С., Мазур П. Неравновесная термодинамика. - М.: Мир, 1964.
4. Серов Е.П., Корольков Б.П. Динамика парогенераторов. - М.: Энергия, 1972.

СЕКЦИЯ 4. Медицинские науки

Каблукова Ю. С.

ФГБОУ ВПО «Тульский государственный университет»

Кафедра акушерства и гинекологии, медицинский институт

Адрес: 300028, Тула, Болдина, 128

kablukova-yulia@mai.ru

ОЦЕНКА МЕДИКО-СОЦИАЛЬНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ У ЖЕНЩИН ЦЫГАНСКОЙ НАЦИОНАЛЬНОСТИ ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ РОССИИ

***Ключевые слова:** цыгане, беременность, роды, образование, курение.*

Целью данной работы было изучение особенностей медико-социальных показателей у женщин цыганской национальности проживающих в Тульской области, Россия.

Методом ретроспективного анализа в исследование были включены 101 женщина цыганской национальности и 200 женщин других национальностей в возрасте от 13 до 40 лет, родившие в период с 2011 по 2013 год в родильных домах г. Тулы. Анализировались истории родов и диспансерные карты. Учитывались возраст женщин, социальные данные, семейное положение, вредные привычки, паритет, антропометрические данные матери и новорожденного. Данные обрабатывались при помощи статистических методов.

Результаты исследования: Женщин цыганской национальности отличает отсутствие образования (65,3%), постоянного места работы (100%), высокий процент незарегистрированных браков (82,2%) и курящих (50,5%). Отмечено раннее начало половой жизни (16,5 лет) и полное отрицание контрацепции (98%). Характерным антропометрическим отличием женщин цыган является узкий таз (67,3%). Низкий вес новорожденных (менее 2500 г), который наблюдался в 15,8% случаев, что более чем в 6 раз превышает аналогичный показатель контрольной группы.

Выводы: Цыгане, проживающие в России, имеют характерные медико-социальные показатели сходные с таковыми в

других странах, однако имеются и свои особенности, главная из которых - это более доступное медицинское обслуживание в этой сфере здравоохранения, в отличие от стран Европы. Женщины цыганской национальности в Тульской области своевременно становятся на учет в женскую консультацию и дисциплинированно наблюдаются в течение всей беременности, проходя весь комплекс обследований.

СЕКЦИЯ 5. Сельскохозяйственные науки

Горьковенко В. С.

доктор биологических наук, профессор,
Кубанский государственный аграрный университет

E-mail: gorkovenkovs@mail.ru

Бондаренко И. И.

учёный агроном по защите растений, ИП «И.И. Бондаренко»

bondarenko-i75@mail.ru

БИОЛОГИЧЕСКИЙ И ИНФЕКЦИОННЫЙ ЦИКЛ РАЗВИТИЯ ГРИБА *UROMYCES STRIATUS* SCHROETER. В АГРОЦЕНОЗЕ ЛЮЦЕРНЫ В УСЛОВИЯХ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

В условиях Краснодарского края одним из распространённых и вредоносных болезней люцерны является ржавчина, вызываемая грибом *Uromyces striatus* Schroet. (син.: *Uromyces medicaginis* Pass., *U. medicaginis-falcatiae* (DC) Wint.). В среднем за период вегетации культуры патоген формирует 10-15 генераций. Если в осенний и ранний зимний периоды складываются оптимальные для патогена условия среды, количество генераций возрастает до 20. В такие годы к концу вегетации люцерны отмечается очень высокая скорость инфекции, наблюдается массовая гибель листьев и сильное поражение черешков и стеблей. Ржавчина принимает характер эпифитотии, которые в условиях региона возникают с

частотой один раз в три-четыре года. Вследствие массовой гибели листьев и молодых побегов в осенний период (сентябрь-ноябрь), люцерна не в состоянии накопить в достаточном количестве запасных питательных веществ, что приводит к вымерзанию растений даже при умеренно холодных зимах (рисунок 1).



Рисунок 1 – Эпифитотийное развитие ржавчины в посевах люцерны в осенний период вегетации (ориг.)

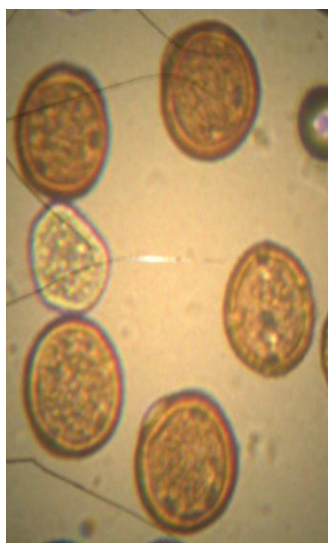
В научной литературе отсутствуют данные по особенностям патогенеза гриба *U. striatus* в условиях Краснодарского края. С целью установления биологического и инфекционного циклов развития патогена, начиная с 1992 года, проводился фитопатологический мониторинг на базе длительного многофакторного стационарного опыта Кубанского государственного аграрного университета в течение двух ротаций одиннадцатипольного полевого севооборота (1998-2002 гг., сорт Славянская местная; 2009-2012 гг., сорт Фея). В производственных условиях исследования проводились в посевах фуражной люцерны в различных природно-климатических зонах Краснодарского края. Описание окраски микроструктур гриба *U. striatus* проводилось с использованием шкалы цветов [1, 2].

Многолетний мониторинг показал, что первые признаки заболевания в посевах культуры появляются в июне или июле

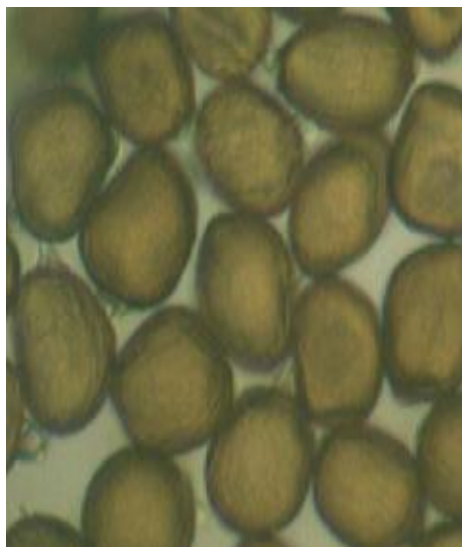
месяце в виде рассеянно или скученно образующихся с нижней стороны листьев выпуклых, иногда сливающихся между собой, коричневых (*cinnamomeus*) урединиопустул. До созревания урединиоспор пустулы покрыты эпидермисом, позже под натиском массы созревших урединиоспор, эпидермис разрывается, споры освобождаются наружу. По мере нарастания интенсивности поражения пустулы появляются на верхней поверхности листьев и стеблях. Больные листья вначале увядают, скручиваясь по центральной жилке, затем засыхают и опадают. Стебли покрываются одиночными или многочисленными, удлинёнными иногда округлыми пустулами. Пустулы вначале обособлены, при сильной степени поражения сливаются, охватывают весь стебель, он легко переламывается. Урединиоспоры шаровидные, 17-23×16-22 мкм, покрытые охряно-жёлтой (*ochraceus*) оболочкой. Позднее среди уредииний формируются темно-коричневые (*atrocinnamomeus*) или коричнево-каштановые (*badius*), бархатистые, слабо порошащие телии. Телиоспоры эллипсоидальные или обратнойцевидные, с буроватой (*fuscatus*, *subfuscatus*, *fumanus*) оболочкой, 18-24×14-20 мкм, покрытые извилистыми продольными тонкими бороздками (рисунок 2).

Биологической особенностью гриба *U. striatus* является плеоморфизм – наличие нескольких стадий развития и гетерёция – разнохозяйность. Развиваясь по полному циклу, гриб формирует четыре стадии и пять спороношений, которые последовательно образуются на растениях молочая и люцерне. Сокращённый цикл протекает в одной урединиостадии на растениях люцерны.

Как свидетельствуют литературные источники, споры эциальной стадии, сохраняя жизнеспособность на протяжении 15-20 дней, способны перелетать на посевы люцерны, расположенные на расстоянии до 1,5 км [1]. Очевидно, что произрастание поражённых грибом *U. striatus* растений молочая, находящихся в радиусе 1,5 км вокруг посевов люцерны, будет свидетельствовать о развитии патогена по полному биологическому циклу.



2



3

Рисунок 2 - Урединио- и телиопустулы (1), урединио- (2) и телиоспоры (3) гриба *U. striatus* – возбудителя ржавчины люцерны (ориг.)

С целью выявления растений молочая с признаками поражения ржавчиной, на протяжении 20 лет проводились систематические обследования расположенных в радиусе 1,5-2 км от посевов люцерны лесных полос, обочин дорог, заросших и действующих оросительных каналов, прилегающих к карьерным разработкам территорий, берегов водоёмов и реки Кубань. Установлено, что даже здоровые растения молочая на этих территориях являются редкостью, а встретить больные за этот период нам не удалось вовсе. Отсутствие вблизи изучаемого агроценоза поражённых грибом *U. striatus* растений молочая на фоне ежегодного массового проявления ржавчины в посевах люцерны на опытном поле университета, свидетельствует о том, что в условия края сокращённый цикл развития патогена является основным.

В естественных стациях, расположенных недалеко от промышленных посевов люцерны, инфицированные патогеном *U. striatus* растения молочая встречались практически ежегодно. При этом следует отметить, что обнаружение больных растений молочая ещё не является фактом, свидетельствующем о том, что они являются промежуточными именно для гриба вида *U. striatus*, так как молочай одновременно является промежуточным растением для возбудителя ржавчины гороха (*Uromyces pisi* Wint.) и других культур этого же семейства.

Таким образом, в условиях Краснодарского края основным биологическим и, одновременно, инфекционным циклом развития гриба *U. striatus*, является сокращённый – урединиостадия с урединиоспорами (II стадия) (рисунок 3). Этот факт и объясняет высокую вредоносность патогена в посевах люцерны на юге России.

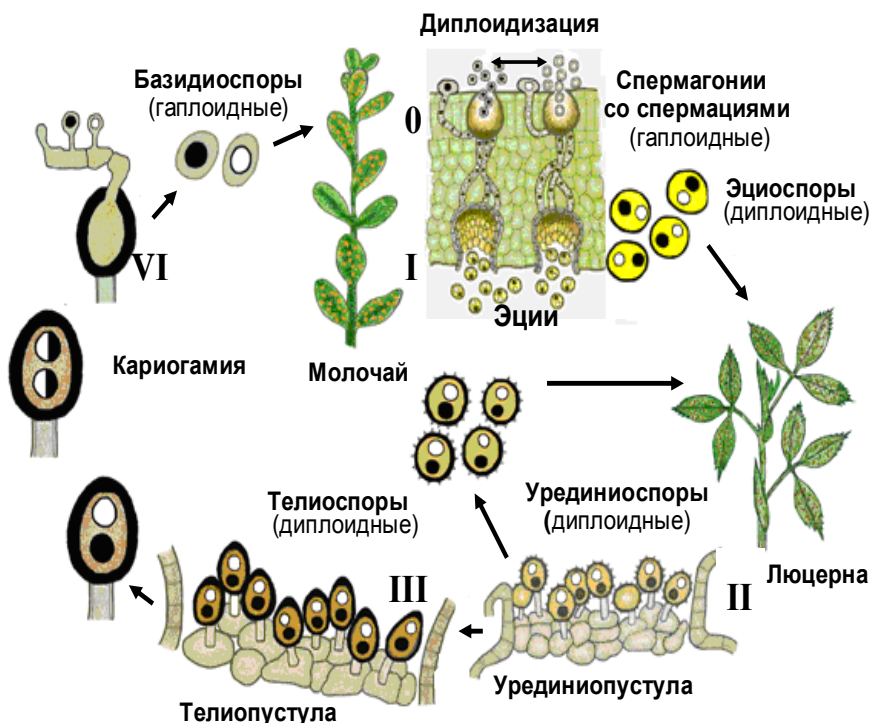


Рисунок 3 – Биологический и инфекционный циклы развития и смена ядерных фаз гриба *Uromyces striatus* (ориг.)

Литература

1. Бондарцев А.С. Шкала цветов/ А.С.Бондарцев. – М.-Л.: Изд. акад. наук СССР, 1954. – 127 с.
2. Кутафьева Н.П. Морфология грибов / Н.П. Кутафьева: Новосибирск, 2003. – С.192-201.
3. Каримов М.А. Грибные паразиты люцерны / М.А. Каримов. – Ташкент: Фан, 1961. – 208 с.

СЕКЦИЯ 6. Исторические науки

Шайдуров В. Н., Колясов О. А., Федорова К. А.
Национальный минерально-сырьевой университет «Горный»
г. Санкт-Петербург, Россия

НЕМЦЫ АЛТАЯ В УСЛОВИЯХ РЕПРЕССИЙ 1930-Х ГГ.

1930-е гг. являются одной из самых драматических страниц в истории немцев России. Именно в это время закладывается основа национальной политики в отношении этой диаспоры в СССР, которая будет определяющей на последующие десятилетия. При этом следует отметить, что в своих мероприятиях партийные и советские лидеры не являлись новаторами – они невольно выступали в продолжателей дореволюционного курса, ориентированного на ассимиляцию немецкого меньшинства.

К 1917 г. на территории Алтая существовала достаточно крупная немецкая община, которая была представлена переселенцами конца XIX – начала XX вв. и их потомками, которые проживали преимущественно в сельской местности, и немцами из других сословий, которые волею судеб оказались в Алтайском округе (дворяне, мещане и др.). В течение начала XX в. численность общины резко выросла. По данным Всеобщей переписи населения 1897 г. в Томской губернии проживало всего ок. 1400 немцев, из которых ок. 450 чел. проживало в ее алтайской части [1, с. 132 - 133]. Уже к 1917 г. число немцев, проживавших в Алтайской губернии, выросло примерно до 50 тыс., которые переселились сюда в ходе столыпинской реформы.

В 1920-е гг. власти стремились привлечь немецкое население к реализации своих мероприятий. Однако это им не вполне удалось. В ходе реализации национальной политики на Алтае в 1927 г. создается Октябрьский (Немецкий) район, который должен был активизировать работу большевиков и комсомольского актива в немецкой деревне.

Начавшаяся коллективизация вызвала негативную реакцию немецких крестьян, т.к. она не отвечала их интересам. Ответом на насильственное колхозное строительство становится организация в

1929 г. эмиграционного движения – немцы стремились в массовом порядке выехать из Советского Союза. О масштабности акции говорят следующие данные. Только в Славгородском округе Западно-Сибирского края эмигранты составили 25,6%. Показательно выглядит распределение выезжающих по социальным категориям: 29% - зажиточные крестьяне, 56,4% - середняки, 14,6% - сельская беднота [2, л. 96]. Попытка массовой эмиграции привела к экономическому кризису в деревнях Немецкого района (см. табл.).

Таблица 1 [2, л. 96]

Экономическое состояние деревень Немецкого района

Скот и орудия труда	На февраль 1929 г.	На март 1930 г.	Соотношение, %%
Лошади рабочие	4327	1990	- 45,9
Лошади нерабочие	2043	730	- 35,7
Коровы дойные	5045	1571	- 31,1
Плуги	1217	535	- 43,9
Молотилки	169	65	- 38,5

Из данных таблицы видно, что в среднем около 1/3 имущества было потеряно. На этом фоне 2/3 семей вынуждены были под давлением властей вернуться на прежнее место жительства.

В 1930 г. в районном центре с. Гальбштадт вспыхнуло крестьянское восстание, нацеленное против проводимого в деревне правительственного курса на форсированную коллективизацию. Многие участники восстания были привлечены к уголовной ответственности. В первую очередь, репрессии коснулись лиц, связанных с религиозными институтами (проповедников, церковных старост, активных участников общин).

Следующая волна репрессий затронула немцев в 1934 – 1935 гг., т.е. после прихода к власти в Германии НСДАП во главе с Гитлером. В это время были только в Немецком районе органами ОГПУ – НКВД были сфальсифицированы уголовные дела, по

которым к ответственности были привлечены технические работники и преподаватели школ (дело Гальбштадтской МТС, дело контрреволюционной фашистской организации и др.). Как правило, обвинение выдвигалось по различным пунктам ст. 58 УК РСФСР. Однако в это время обвиняемые получали небольшие сроки заключения – от 3 до 5 лет. Но в силу действовавшей в то время системы многие из них отбыли не более половины срока и к 1937 г. оказались на свободе.

31 июля 1937 г. в Политбюро ЦК ВКП(б) был утвержден приказ № 00447 Народного комиссара внутренних дел Ежова, который предписывал осуждение бывших кулаков, уголовных преступников, представителей религиозных объединений, бывших членов политических партий, противников большевиков в гражданской войне (белых) и бывших деятелей царского государства к заключению в лагеря и тюрьмы либо к смертной казни. По современным оценкам, в рамках этой операции, продолжавшейся с августа 1937 по 17 ноября 1938 гг., были приговорены около 770 тыс. чел., из них около 378 тыс. к смерти и 389 тыс. к различным срокам заключения. Особенностью этого приказа является то, что в регионах операции осуществлялись в разное время. Например, на территории Алтайского края его реализация продолжалась в течение октября 1937 – февраля 1938 гг.

Уже в октябре 1937 г. начинается активная фальсификация «немецких» дел. Контингент для этого у районных органов НКВД был, что называется, под рукой. В первую очередь, к карательные органы начинают действовать против активных участников эмигрантского движения 1929 г. и Гальбштадтского восстания 1930 г. Как правило, лицам, привлеченным в качестве «главных фигурантов», например, столяру колхоза им. Г.Димитрова И.Ф. Филиппи вменялось в вину то, что «будучи враждебно настроен против партии ВКП(б) и Советской власти организовал и возглавил контрреволюционную повстанческую группу в пос. Марьяновка, сам лично завербовал в члены повстанческой организации кулаков, только что вернувшихся из заключения – Беккер и Финк для контрреволюционной деятельности в пользу Германии, с задачей подготовки кадров для фашистской Германии в момент нападения на СССР» [3, л. 44].

Следующая группа, которая привлекала наибольшее внимание сотрудников районных отделов НКВД, - проповедники, псаломщики, руководители религиозных общин, которые пользовались в немецкой крестьянской среде, особенно у меннонитов, большим авторитетом. Эта категория лиц была для Советской власти наиболее опасной, т.к. оказывала существенное воздействие на идеологический настрой масс. Используя национальный признак арестованных, сотрудники НКВД предъявили им обвинение в «организации гитлеровской помощи» немецкому населению района, сообщении за денежное вознаграждение шпионских сведений германскому консулу в г. Новосибирске, обработке немцев в национал-фашистском духе, восхваляя идеи фашизма, срыве проводимых хозяйственных и политических мероприятий и т.д.[4, л. 19 – 20]. Всего по этому делу было привлечено 10 религиозных деятелей.

Основная масса немцев Алтая была репрессирована уже после окончания операции по приказу № 00447.

К сожалению, до сих пор не представляется возможным определить масштабы репрессий по национальному признаку. В значительной степени это объясняется неполнотой данных в фондах открытого доступа и сохранением закрытости многих региональных ведомственных архивов МВД и ФСБ.

Литература

1. Патканов С. Статистические данные, показывающие племенной состав населения Сибири, язык и роды инородцев (на основании данных специальной разработки материала переписи 1897 г.). Т. II. СПб., 1911.
2. Государственный архив Алтайского края. Ф. П-38. Оп. 7. Д. 37.
3. Отдел специальной документации Государственного архива Алтайского края. Ф. Р-2. Оп. 5. Д. 16.
4. Там же. Д. 16.

СЕКЦИЯ 7. Экономические науки

Ахрамеев Андрей Николаевич

аспирант Волгоградского кооперативного института
Автономной Некоммерческой Организации
Высшего Профессионального Образования ЦС РФ
«Российский университет кооперации», г. Волгоград, Россия
a-n-ahrameev@ya.ru

ОСНОВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОЦЕДУР СТРАТЕГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЛИНГА ГАРМОНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ И ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ В МАЛОМ БИЗНЕСЕ

Мировая практика показывает, что наряду с определением эффективности деятельности основой успеха становится стратегическое мышление. Этому способствует проведение стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики, который реализует стремление государства (хозяйствующего субъекта) провести сканирование состояния страны (хозяйствующего субъекта) как экономического организма, с позиции его ресурсного обеспечения.

Сущность гармонизации промышленной и торговой политики как фактора экономического роста России заключается в выражении экономических отношений и механизмов взаимодействия субъектов внутреннего и внешнего окружения для достижения рациональной сбалансированности производства и торговли. В гармонизации регулируются отношения между субъектами, которые организуют и реализуют промышленную и торговую политику как фактор экономического роста России посредством стратегического контроллинга. Стратегический инструментарий гармонизации промышленной и торговой политики должен реализовывать всеобщую цель - социально-экономическое эффективное хозяйствование в сфере промышленности и торговли, где функции расходов и скидок должны стремиться к минимуму, а функции доходов (как государства, так предпринимателей и трудовых ресурсов) к максимуму. Организация и применение стратегического

контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики предопределяет временные и финансовые расходы хозяйствующего субъекта, что предполагает выбор наиболее эффективных процедур.

Исследования автора показывают, что в стратегическом контроллинге гармонизации промышленной и торговой политики инструментарием является: 1) методический прием контроля фактического (контрольные обмеры, экспертиза и лабораторные анализы, сплошная и выборочная инвентаризация, обследование, осмотр, контрольный запуск сырья.); 2) методический прием контроля подтверждающего (проверка механической прочности, сравнение и сопоставление, встречные проверки, наблюдение, обзор неопределенных обязательств, подтверждение, опрос); 3) методический прием контроля аналитического на основе аналитической процедуры (сравнение, анализ, статистические методы).

Применение аналитических процедур дает возможность повысить качество и сократить расходы времени на проведение контроллинга. Аналитические процедуры могут использоваться в течение всего процесса контроллинга на разных этапах его проведения: на стадии планирования, непосредственно при проведении проверки и при итоговом, общем обзоре на стадии завершения контроллинга.

Исследования автором нормативной, методической и учебной информации позволили выявить многообразие определений понятия «процедуры».

Бытует мнение, что процедуры - это анализ финансовой информации, сделанный в процессе изучения вероятных взаимосвязей как финансовых, так и нефинансовых данных. Процедуры также заключаются в исследовании выявленных отклонений и взаимосвязей, не согласующихся с другой значимой информацией или существенно отклоняющихся от прогнозируемых сумм. Также, определяется, что процедуры как анализ соотношений и закономерностей, основанных на сведениях о деятельности аудируемого лица, а также изучает связь этих соотношений и закономерностей с другой имеющейся в распоряжении информацией или причины возможных отклонений от нее.

Процедуры контроллинга определяются как анализ и оценка входящей информации, исследование важнейших финансовых и экономических показателей субъекта. Процедуры подразумевают сопоставление остатков по счетам за различные периоды, плановых и фактических показателей бухгалтерской отчетности, оценку соотношений между различными статьями отчетности и сопоставление их с данными предыдущих периодов.

Процедуры контроллинга - это действия включающие: анализ отклонений фактических показателей бухгалтерской отчетности и бюджета организации от плановых (сметных) показателей; сравнение показателей отчетного года с нормативными значениями, устанавливаемыми действующим законодательством или самой организацией; анализ динамики и структуры показателей бухгалтерской отчетности за ряд лет; сравнение показателей бухгалтерской отчетности с небухгалтерскими данными (данными, не входящими в состав бухгалтерской отчетности); расчет и анализ некоторых относительных коэффициентов.

По мнению автора, процедуры стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики – это анализ наличия, направлений, силы связей, соотношений и закономерностей в различные временные периоды, который осуществляется по данным учетно-аналитического информационного обеспечения исследуемого субъекта в целях сбора доказательств и подтверждений.

Следовательно, процедуры стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики – это действия, основанные на методах простого сравнения, комплексного анализа, статистических исследований, которые выявляют наличие, направление и силу связей соотношений и закономерностей в различные временные периоды, по данным учетно-аналитического информационного обеспечения хозяйствующего субъекта в целях сбора доказательств и подтверждений целесообразности, эффективности, рациональности сформированной стратегии бизнеса.

Профессиональное суждение определяется предметом исследования, формирует мнение о выборе процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и

торговой политики, способа и возможности их применения. Процедуры используются: в процессе планирования стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики, временного периода и объема процедур; для качества исследования проверки на существенность; полной проверки отчётности (финансовой) на завершающем этапе контроллинга.

Осуществляя стратегический контроллинг гармонизации промышленной и торговой политики целесообразно определить особенности процесса выполнения процедур, а также последовательность применения его этапов.

Исходя из положений о стратегии хозяйствующего субъекта, которая направлена и должна обеспечивать сбалансированное, устойчивое и долгосрочное доходное осуществление фактов хозяйственно жизни с учетом состояния внешних экономических условий и уровня конкурентной борьбы, процесс выполнения аналитических процедур целесообразно разбить на следующие последовательные этапы: 1) определение цели области применения процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики; 2) выбор вида процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики; 3) выполнение аналитических процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики; 4) анализ результатов процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики.

Ахрамеев Андрей Николаевич
аспирант Волгоградского кооперативного института
Автономной Некоммерческой Организации Высшего
Профессионального Образования ЦС РФ «Российский университет
кооперации», г. Волгоград, Россия
a-n-ahrameev@ya.ru

ЭТАПЫ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОЦЕДУР СТРАТЕГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЛИНГА ГАРМОНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ И ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ

По утверждению автора процедуры являются инструментарием, позволяющим квалифицировано осуществлять стратегический контроллинг гармонизации промышленной и торговой политики. Система стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики включает перечень основных элементов, их содержание и лиц, ответственных за их выполнение для получения экономического результата.

На первом этапе – определение цели осуществления процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики – необходимо четко сформулировать и понимать задание проводимой работы, оценить: человеческий потенциал как основу стратегии организации; производственную деятельность на соответствие запросам потребителей; гибкость реакции и проведение своевременных изменений в организации, отвечающие динамике изменений бизнес окружению; конкурентные преимущества; возможность организации вести финансово-хозяйственную деятельность в долгосрочной перспективе; перспективы достижения поставленных целей (рисунок 1).



Рисунок 1 – Определение цели осуществления процедур в стратегическом контроллинге гармонизации промышленной и торговой политики

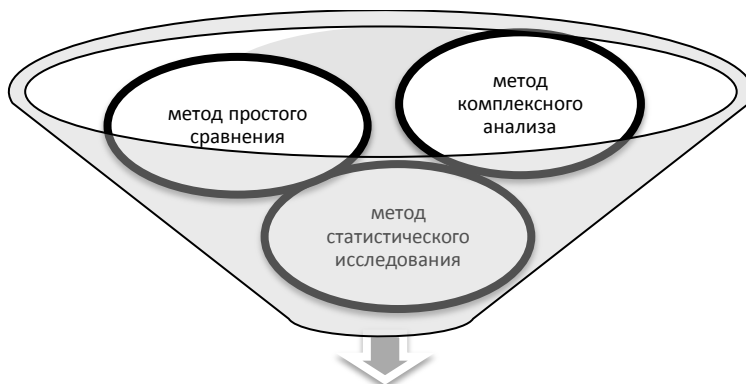
По мнению автора, на втором этапе – выбор вида процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики – применяются следующие блоки: 1) процедуры в оценке стратегии эффективного развития хозяйствующих субъектов малого бизнеса (процедуры оценки стратегии маркетинговой деятельности; аналитические процедуры стратегии формирования циклов производства и продаж в малом бизнесе; процедуры стратегии развития бюджетной политики); 2) процедуры стратегии деятельности в долгосрочной перспективе хозяйствующих субъектов малого бизнеса (процедуры стратегии управления экономической устойчивостью; процедуры

контроллинга стратегии инвестиционной деятельности; процедуры сбалансированной системы показателей) (рисунок 2).



Рисунок 2 – Формирование и выбор вида процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики

На третьем этапе – выполнение процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики – определяются методы осуществления анализа, который выявляет наличие, направление и силу связей соотношений и закономерностей в различные временные периоды, в том числе: простого сравнения; комплексного анализа; статистических исследований (рисунок 3).



Выявление наличия направлений и силы связей, соотношений и закономерностей в различные временные периоды стратегического управления

Рисунок 3 – Выполнение процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики

На четвертом этапе – анализ результатов процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики, где необходимо: оценить надежность аналитических процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики; определить степень доверия к результатам процедур, который зависит от существенности рассматриваемых элементов стратегии и финансового состояния; выявить точность, с которой могут предполагаться результаты процедур; оценить неотъемлемый риск и риска средств контроля стратегического управления хозяйствующего субъекта; исследовать отклонения от ожидаемых закономерностей, взаимосвязи, противоречащие другой информации, отличающиеся от предполагаемых величин (рисунок 4).

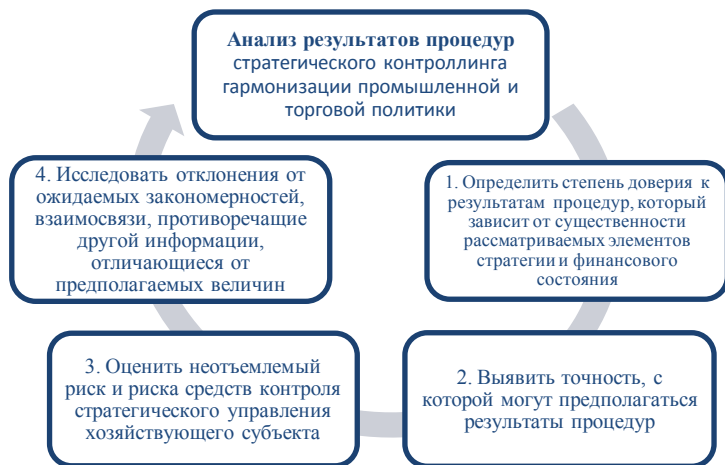


Рисунок 4 – Анализ результатов процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики

Источник: составлено автором

При выявлении отклонений или противоречий от возможных закономерностей и взаимосвязей, в результате применения аналитических процедур стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики необходимо исследовать полученные расхождения, а именно: получить по ним объяснения от администрации стратегического управления, в том числе по центрам ответственности достижения стратегии хозяйствующим субъектом; провести дополнительные соответствующие доказательства и подтверждения.

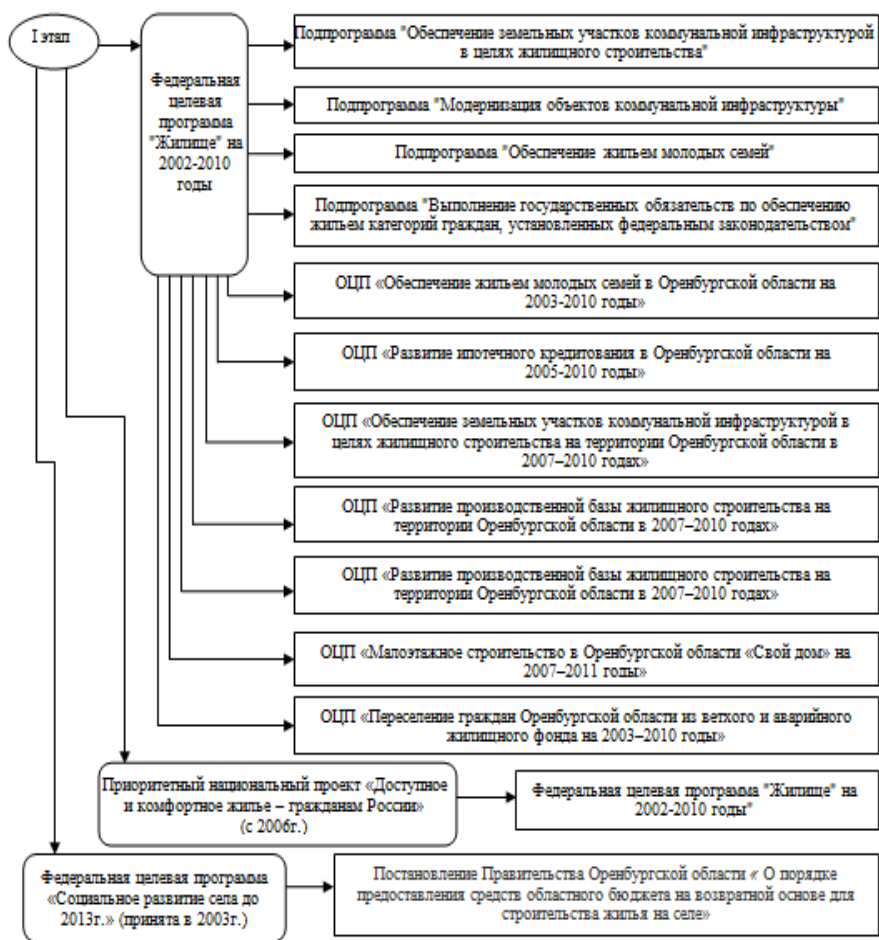
Малый бизнес особенно нуждается в стратегическом управлении гармонизацией промышленной и торговой политики, которое опирается на постоянное скоростное реагирование к изменениям окружающей бизнес среды. В настоящее время дисбаланс в сфере малого бизнеса определяет необходимость формирования стратегического контроллинга гармонизации промышленной и торговой политики. В сфере торговли занято примерно 75% всех организационно-правовых форм малого бизнеса, в то время, как в сфере промышленности работают около 10% малых хозяйствующих субъектов.

ЭТАПЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И РЕГИОНАЛЬНОЙ ЖИЛИЩНОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРИМЕРЕ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Основным методом государственного регулирования обеспеченности населения жильем выступает программно-целевой.

Анализ использования программно-целевого метода обеспечения населения жильем и сравнительный анализ нормативно-законодательных актов позволяет выделить три этапа в развитии государственных методов и инструментов обеспечения жильем: с 2002 по 2010гг., с 2011 по 2013гг, с 2014г. и по настоящее время. На рисунках 1, 2, 3 представлены этапы развития государственного регулирования обеспечения населения жильем в РФ и Оренбургской области.

Первые два этапа имеют общую основу в виде Федеральной целевой программы «Жилище» (далее ФЦП "Жилище"). При этом в течение первого этапа несколько изменился статус данной программы в связи с разработкой и принятием приоритетного национального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России». Основными механизмами реализации ФЦП на протяжении двух этапов остаются подпрограммы, а также совокупность предусматриваемых ими экономических, финансовых и других инструментов. В течение первого и второго этапа параллельно ФЦП «Жилище» реализовывалась ФЦП «Социальное развитие села до 2013г.» (принята в 2003г.), в которой также предусматривались мероприятия по обеспечению жильем в сельской местности.



Примечание: ОЦП – областная целевая программа

Рис. 1 - I этап развития государственного регулирования обеспечения населения жильем в РФ и Оренбургской области*

* Здесь и далее составлено автором по [1, 2, 3]



Рис. 2 - II этап развития государственного регулирования обеспечения населения жильем в РФ и Оренбургской области

Из четырех подпрограмм, принятых на первом этапе на втором этапе были продолжены три. Вместо подпрограммы «Обеспечение земельных участков коммунальной инфраструктурой в целях жилищного строительства» была принята и реализована подпрограмма «Стимулирование программ развития жилищного строительства субъектов Российской Федерации». Таким образом, проявилась новая тенденция во взаимодействии федерального и региональных уровней власти, заключающаяся в создании льготных условий и содействии местным инициативам.

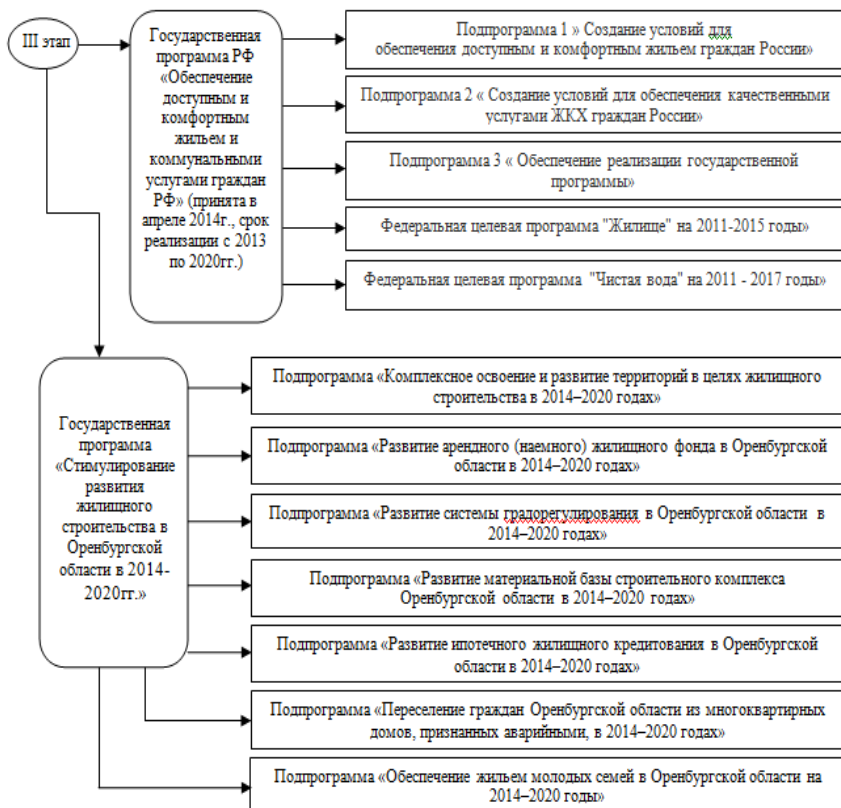


Рис. 3 - III этап развития государственного регулирования обеспечения населения жильем в РФ и Оренбургской области

В таблице 1 отражены изменения объема и структуры финансирования ФЦП «Жилище» на 1 и 2 этапах реализации.

Таблица 1 – Объем и структура финансирования ФЦП «Жилище» на 1 и 2 этапах реализации*

Этапы реализации ФЦП годы	Общий объем Финансирования млрд. руб	Доля средств федерального бюджета, %	Доля средств региональных и местных бюджетов, %	Доля внебюджетных источников, %
1	2	3	4	5
2006-2010	927,7	354	74	499,7
2011-2015	591,78	286,86	96,96	207,96

* Составлено автором по [1]

Из таблицы 1 видно, что объем предусмотренного ФЦП финансирования существенно сократился – с 927,7 млрд. руб. за 2006-2010гг. до 591,78 млрд. руб. за 2011-2015гг. Претерпела изменение и структура финансирования: доля средств федерального бюджета увеличилась с 38 до 48,5%, доля средств региональных и местных бюджетов также увеличилась с 8 до 16,4%, соответственно уменьшилась доля внебюджетных источников – по совокупности с 54% до 35%.

Третий этап обусловлен переходом государственного управления от системы федеральных и региональных целевых программ к государственным программам. В связи с этим в апреле 2014г. была принята Государственная программа РФ «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан РФ», предусматривающая мероприятия и финансирование с 2013 по 2020гг. Преемственность второго и третьего этапов обеспечивается тем, что ФЦП «Жилище» получила статус подпрограммы. Дополнительно статус подпрограммы получила ФЦП «Чистая вода» как механизм обеспечения граждан одноименной коммунальной услугой.

Одним из содержательных отличий новой государственной программы является объединение двух взаимодействующих элементов – собственно жилья и коммунальных услуг. Достоинством такого подхода является четкая «увязка» качества жилья с качеством коммунальных услуг.

Для обеспечения софинансирования в регионах РФ были разработаны соответствующие программы в жилищной сфере. На

рисунках 1, 2, 3 показана совокупность региональных программ на примере Оренбургской области. На первом и втором этапах реализовывались областные целевые программы, специализация которых предопределялась основными мероприятиями ФЦП «Жилище». На первом этапе реализовывались шесть областных целевых программ, а также отдельным постановлением Правительства Оренбургской области регулировалась поддержка строительства жилья на селе (проект «Сельский дом», реализуемый одноименным акционерным обществом).

На втором этапе было фактически продлено действие программы, ориентированной на обеспечение жильем молодых семей. ОЦП «Стимулирование развития жилищного строительства в Оренбургской области в 2011-2015 годах» была разработана как комплексная, включающая несколько направлений, реализуемых ранее как самостоятельные программы. Отметим, что планируемый срок действия программ составлял пять лет. Однако изменение методологии программно-целевого метода на федеральном уровне, выразившееся в переходе на государственные программы ознаменовало начало третьего этапа.

На третьем этапе, фактически начавшемся с 2013г. в рамках государственной программы Оренбургской области началась реализация семи подпрограмм с плановым сроком семь лет. Важным является появление новой подпрограммы по развитию арендного (наемного) жилья, возврат к подпрограмме, направленной на укрепление и развитие материальной базы строительного комплекса, принятие и выполнение программы по градорегулированию, направленной на оптимизацию территориального зонирования, автоматизацию градостроительной деятельности, актуализацию нормативов по проектированию населенных пунктов.

Литература

1. <http://base.garant.ru/>
2. <http://www.zakonprost.ru/>
3. <http://docs.cntd.ru/>

Гундарев Алексей Владимирович
Аспирант, Волгоградский кооперативный институт Автономной
Некоммерческой Организации Высшего Профессионального
Образования ЦС РФ «Российский университет кооперации»
г. Волгоград, Россия, gundarev@lk-trans-auto.ru

ПРОЦЕДУРЫ КОНТРОЛЛИНГА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ В КРУПНЫХ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

В основе разработанной методики лежат комплексные исследования организационных, экономических и социальных аспектов внутренних процессов крупных нефтеперерабатывающих организаций. Турбулентное состояние внешнего окружения хозяйствующих структур определяет процесс усложнения систем учета, контроллинга и менеджмента, обуславливает повышение требований к информационному обеспечению в системе управленческих решений, направленных на достижение экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях. Рыночные механизмы хозяйствования обуславливают рост потребности в объективном информационном сопровождении руководства, позволяющего владеть данными о состоянии и результатах деятельности.

Следовательно, условием для обеспечения своевременной и достоверной регистрации и обработки свершившихся фактов хозяйственной жизни крупных нефтеперерабатывающих организаций является анализ и оценка бизнес-процессов, в том числе планируемых. Выявление недостатков, обусловивших причины возникновения ошибок в системе контроллинга, позволит разрабатывать и принимать адекватные меры, позволяющие устранять последствия и предотвращать будущие искажения.

Методика применения процедур контроллинга состоит из этапного последовательного осуществления действий, позволяющих формировать механизм оценки экономической и социальной эффективности от деятельности крупных нефтеперерабатывающих организаций. Выходные результаты оценки будут представлять собой рекомендации, которые позволят

признать процесс социально и экономически эффективным. Методика применения процедур контроллинга этапного последовательного осуществления действий оценки экономической и социальной эффективности от деятельности крупных нефтеперерабатывающих организаций представлена на рисунке 1.

В процессе контроллинга анализируются и оцениваются все данные хозяйственных процессов, которые отражают свершившиеся факты хозяйственной жизни управления, а именно результаты принятых управленческих решений в процессе планирования и контроля.

Методика включает детальное описание содержания этапов контроллинга, начиная с планирования необходимых контрольных действий.

Этап планирования контроллинга завершается утверждением разработанных основных процедур, оформленных в виде теста-документа, предполагающего проведение этапов применения программы контроллинга.

На первом этапе методики применения процедур контроллинга экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях промышленности определяются объекты проверки, которые отражают результаты операций (финансовый контроллинг), хозяйственные процессы управления (управленческий контроллинг).

Методика применения процедур контроллинга экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях промышленности позволит обеспечить многостороннее изучение данных, которые не отражены в учете, но планируются для осуществления операции процесса принятия управленческих решений.

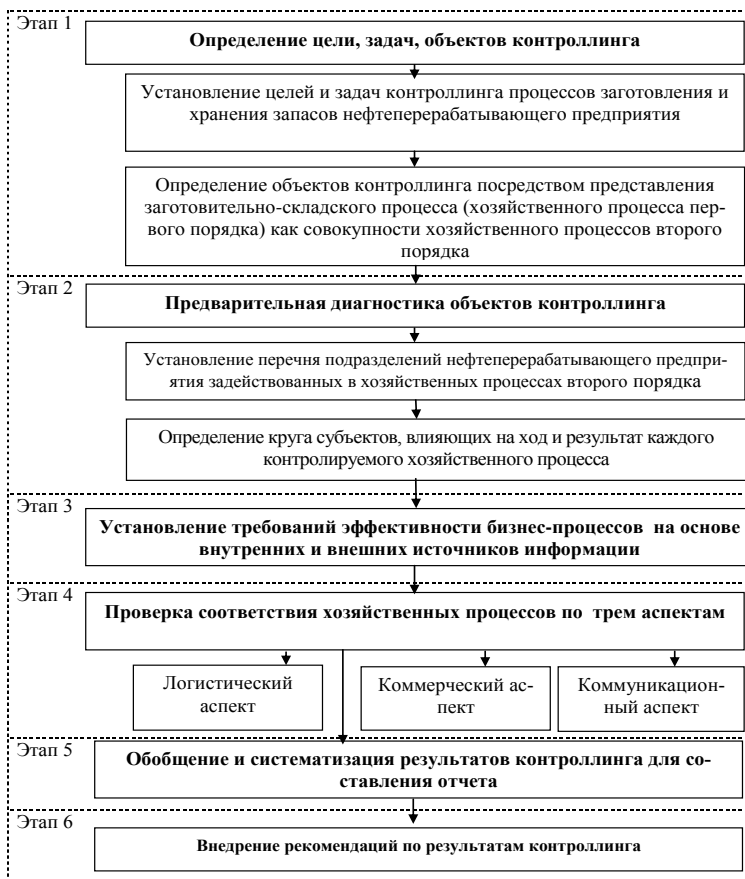


Рисунок 1 – Процедуры контроллинга экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях промышленности

Источник: составлено автором

Так как результаты хозяйственных процессов крупных нефтеперерабатывающих организаций промышленности взаимосвязаны с качеством работы его структурных подразделений, контролируемых высшим руководством. Планирование контроллинга направлено на формирование инструкций, включающих перечень действий, необходимых для формирования выводов, последующее составление рекомендаций к

контролируемому объекту или его частям. Оценка состояния хозяйственной деятельности крупных нефтеперерабатывающих организаций промышленности предлагает применение понятия «требования эффективности», которое характеризует параметры, отражающие необходимое положение хозяйственных процессов и степень соответствия.

Формирование «требований» в системе контроллинга позволит показывать результаты проверяемого объекта. Установленные данные показателей контроллинга хозяйственных процессов и результатов позволят сделать выводы об уровне экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях в промышленности.

Показатели «требования эффективности» (ТЭ) формируются на этапе планирования, отражаются в итоговой документации, имеющей вид специально разработанной формы для функционального применения программ контроллинга, а именно: применения процедур контроллинга, позволяющих формировать анализ и оценку выполнения условий требования эффективности; применения процедур формирования и оформления результатов.

Исследования автора показывают, что контроллинг эффективности целесообразно проводить по совокупности направлений трех компонент: 1) логистической; 2) коммерческой; 3) коммуникационной.

Логистическая компонента позволяет оценить согласованность движения сырьевых и информационных потоков, выявить координацию функциональной связи структурных подразделений крупных нефтеперерабатывающих организаций промышленности, позволяющих учитывать санкционирование и распределение ответственности между сотрудниками, профессиональное и ответственное выполнение обязанностей.

Коммерческая компонента позволит характеризовать обоснованность установленных потребностей в запасах, выбора контрагентов, форм и сроков расчетов, применяемых способов экспедиционирования и транспортировки сырья; отражение операций в учете; достоверность результатов анализа материально-технического обеспечения.

Коммуникационная компонента выявляет построение личностного отношения и связей, возникающих в трудовом

коллективе крупных нефтеперерабатывающих организаций промышленности. Выявляется уровень понимания сотрудниками принципов начисления и выплаты оплаты труда, поощрительных выплат, применения льгот, методики оценки эффективности и результативности работы; понимание сотрудниками необходимости регулярного прохождения аттестации, повышения квалификации, обучения, инструктажа по технике безопасности.

При проведении конкретных процедур контроллинга результаты логистической, коммерческой и коммуникационной компоненты отражаются в рабочих документах, разработанных и предлагаемых к применению автором.

На этапе формирования рабочих документов проходит обработка информации, на базе профессионального суждения осуществляется оценка уровня соблюдения условий эффективности по 45-бальной шкале, которая делится на три параметра оценки: высокий, средний, низкий (таблица 1).

Таблица 1 – Параметры оценки уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях

Параметры	Диапазон параметров (баллы)	Характеристика параметров
Высокий	31-45	Требования эффективности (ТЭ) - выполнение на 80-100%, невыполнение данных условий единичны, не систематичны
Средний	15-30	Требования эффективности (ТЭ) - выполнение на 50-79%, невыполнение данных условий не системны
Низкий	0-14	Требования эффективности (ТЭ) - выполнение меньше чем на 49%, невыполнение данных условий системны

Источник: составлено автором

Формирование балльной оценки позволит количественно отразить данные в отчете по результатам контроллинга, так как концентрация внимания происходит на выявленных отклонениях от принятых условий.

Исследования специфики деятельности в крупных нефтеперерабатывающих организациях для цели контроллинга позволили определить объекты. В методике контроллинга определены в качестве объектов факты хозяйственной жизни, как совокупность сегментов производственного процесса нефтепереработки (рисунок 2).

Сегменты производственного процесса крупных нефтеперерабатывающих организаций									
1	Определение плановой потребности в запасах службой во взаимодействии с другими подразделениями	2	Разработка стратегии хранения запасов на складах нефтеперерабатывающего предприятия	3	Выбор поставщика посредством объявления и проведения конкурса	4	Оформление деловых контактов с победителем конкурса, установление форм и сроков расчетов, оплата поставок	5	Выбор способов транспортировки и экспедитирования грузов
6	Осуществление действий и принятие решений в рамках прямо-сдаточных мероприятий	7	Размещение ценностей на складах предприятия	8	Осуществление действий и принятие решений в рамках хранения запасов	9	Оценка эффективности действий и принятия решений при проведении анализа выполнения плана снабжения, выявление отклонений		

Рисунок 2 – Объекты контроллинга крупных организаций отрасли нефтепереработки

Источник: Составлено автором

Сегменты производственного процесса фактов хозяйственной жизни представлены в логической последовательности осуществления производственного процесса. Для крупных организаций отрасли нефтепереработки в производственном процессе выделено девять сегментов.

Гундарев Алексей Владимирович

Аспирант, Волгоградский кооперативный институт
Автономной Некоммерческой Организации Высшего
Профессионального Образования ЦС РФ
«Российский университет кооперации»
gundarev@lk-trans-auto.ru

УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ МЕРОПРИЯТИЯ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ КОНТРОЛЛИНГА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ КРУПНЫХ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

В процессе контроллинга необходимо учитывать масштабность крупных организаций отрасли нефтепереработки, где применяемые специфичные способы заключения договоров с контрагентами определили подходы к наименованию сегментов фактов хозяйственной жизни производственного процесса. Для каждого объекта контроллинга в экономическом и социальном подходах предложены варианты признания фактов хозяйственной жизни экономической эффективности при формировании доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях.

Для установлении параметров оценки уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях изучены информационные источники, а именно: федеральное законодательство, ГОСТы, МИ, КТНы, стандарты, плановые и отчетные документы, регулирующие деятельность на федеральном, региональном, местном и локальном уровнях.

По результатам контроллинга организационных факторов уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях возможно осуществлять управленческие мероприятия (рисунок 1).

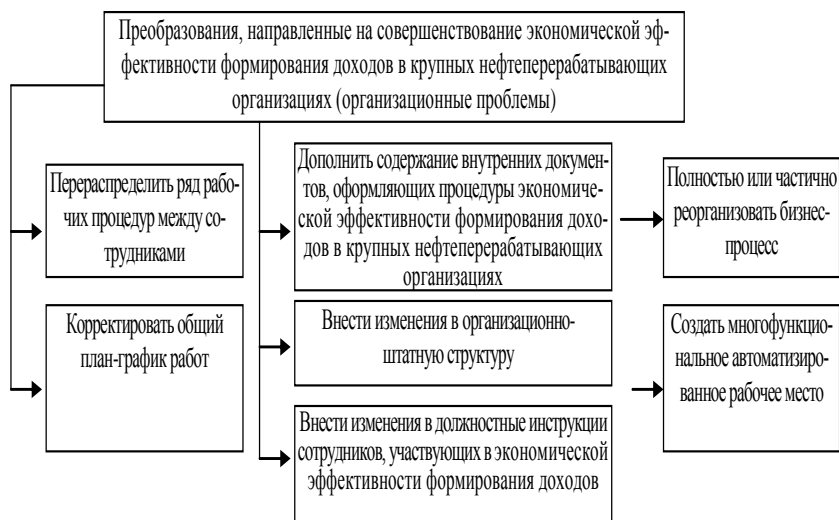


Рисунок 1 – Рекомендации по результатам контроллинга организационных факторов уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях
 Источник: составлено автором

Результаты организационного контроллинга формируются на базе информационного анализа, включающего процессы: исследование положений о структурных подразделениях; изучение должностных инструкций, приказов руководства, графиков документооборота и прочих источников информационного обеспечения. Выявляются и предлагаются меры:

- для устранения и дублирования отдельных функций структурных подразделений производств;
- перераспределения отдельных функций при выявлении случаев невыполнения должностных обязанностей;

- выявления причины, обнаружения недостатков в механизме организации процессов формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях;
- выбора контрагентов;
- выбора и разработки стратегии сбыта на рынках.

Рекомендации по результатам контроллинга экономических факторов уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях представлены на рисунке 2.



Рисунок 2 – Рекомендации по результатам контроллинга экономических факторов уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях

Источник: составлено автором

В крупных нефтеперерабатывающих организациях промышленности были выявлены неточности в постановке плановых потребностей в материальных ресурсах, ошибки в расчетах финансовых показателей, анализе и оценке деловой репутации, в процессе: исследования документации; проведения сверок с контрагентами; арифметических пересчетов.

Результаты анализа социальной составляющей уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях определили направления совершенствования (рисунок 3).



Рисунок 3 – Рекомендации по результатам контроллинга социальных факторов уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях

Источник: составлено автором

Проведение контроллинга выявило необходимость пересмотра показателей мотивации сотрудников планово-бюджетной службы. Также выявлены повторяющиеся конфликты между работниками различных структурных подразделений,

приводящие к образованию непроизводительных потерь времени, снижению производительности труда.

Предложенная методика контроллинга уровня экономической эффективности формирования доходов в крупных нефтеперерабатывающих организациях позволяет получить объективную информацию о состоянии процесса производства, разработать комплекс мероприятий, адаптировать методику под особенности отрасли.

Колосова М. А.

Орловский государственный университет
аспирантка кафедры "Теории и истории экономики"

ВИДЫ МОНОПОЛИЗАЦИИ РЫНКА ЛЕКАРСТВЕННЫХ БЛАГ

Оценивая достоинства рыночной экономики, нельзя игнорировать её слабые стороны. Представление о рыночной экономической системе как некоем идеальном механизме, способном к полному саморегулированию, является глубоким заблуждением. Есть важные для общества социально-экономические проблемы, которые рынок не способен удовлетворительно решать. Одной из таких проблем, характерных для рынка лекарственных благ является проблема ограниченности конкуренции и как следствие вероятность возникновения монополий. Несмотря на чрезмерную наполненность данного рынка различными активными субъектами: производители, дистрибьюторы, аптеки, однако наличие данного факта несколько не уменьшает вероятность возникновения и существования монополий. Подобного рода ситуация объяснима различного рода факторами одним из которых является возможность существования так называемых легальных монополий, независимость функционирования которых регламентируется рамками патентной системы.

Патентные законодательства большинства стран мира определяют патент как официальный документ, выдаваемый

государственным органом правообладателю (или его правопреемнику) и удостоверяющий наличие у его обладателя исключительного права на объект промышленной собственности. Исключительное право патентообладателя состоит в том, что только он может осуществлять все виды технологической и коммерческой реализации запатентованного объекта промышленной собственности: изготавливать, распространять, продавать или применять его для производства других товаров, а также претендовать на научный приоритет в данной области [3].

Патенты, заявляемые и получаемые фармацевтическими компаниями, по признакам отношения к защищаемому продукту или группе продуктов условно разделяют на основные, дополнительные и поддерживающие.

Под основными патентами понимают патенты защищающие способ применения действующего активного вещества или способ производства действующего вещества. Патентование способа применения действующего активного вещества осуществляется на основании данных о фармакологической активности исследуемого вещества, полученных на стадии клинических исследований-испытаний, путем подачи заявки на изобретение, которая исследуется Патентным ведомством на новизну (в РФ эта деятельность находится в компетенции Федеральной службы по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам – Роспатент). Для успешного получения патента заявка должна описывать либо новое вещество (молекулу) с доказанной активностью, либо ранее известное вещество, но с иным доказанным типом активности, чем раньше считалось или могло предполагаться на основе общедоступных сведений о таком веществе. Патентование способа производства активного вещества дает возможность получения юридической защиты даже при незначительном изменении технологии изготовления лекарственного блага. Подобного рода патенты имеют место быть в случае защиты продуктов (лекарственных благ) биотехнологического синтеза. Ярким примером могут служить инсулины - вещества известные с 20-х годов XX века, способ их изготовления в значительной мере определяет фармакологические свойства данного лекарственного блага, и

защита такого способа является ключевой задачей производителя, так как новизна в вопросах способа его применения уже отсутствует.

Дополнительные патенты призваны защитить отдельные свойства лекарственного блага, не входящие в клаймы основного патента, но так или иначе связанные с ними. Целью дополнительных патентов является создание широких защитных мер, направленных на поддержание монополии на основной продукт в целях защиты не только от копий, но и от возможных конкурентных действий со стороны других проприетарных продуктов. Такого рода патенты могут относиться, например, к механизму действия основного активного вещества.

Поддерживающие патенты используются с целью максимально продлить срок действия основного патента, либо монополии, предоставляемой основным патентом [3].

Таким образом несмотря на то, что патентная политика государства призвана защитить авторские права на изобретения, в то же время исключительное право патентообладателя дает возможность для формирования монопольной власти в рамках полученного патента. Сегодня фармацевтические компании, разработавшие новые лекарственные блага, получают патентную защиту на шесть лет. Тем самым устанавливается легальная монополия, ограничивающая конкуренцию путем законодательного запрета на регистрацию подобных лекарственных благ и запрет разглашения формулы инновационного вещества (молекулы).

Иной формой ограничения конкуренции на рынке лекарственных благ является существование искусственных монополий, представленных на сегодняшний день транснациональными корпорациями, объединяющими под своим началом предприятия с целью получения монополистических выгод. Современный рынок лекарственных благ характеризуется высокой интенсивностью слияний, поглощений и кооперации, в процессе которых используются взаимодополняющие возможности, ресурсы и потенциал компаний. В этой связи, очевидно, что компании заинтересованы в сотрудничестве, в объединении имеющихся возможностей повышения капитализации за счет синергетического эффекта кооперации. Важнейшим

фактором формирования крупных корпораций в фармацевтике является необходимость концентрации ресурсов для проведения исследований, а также усиление транснационального характера фармацевтического бизнеса.

Основными задачами корпорации на современном этапе выступают:

- повышение финансовой устойчивости в рамках интегрированного комплекса;
- перемещение накопленного капитала в более перспективные направления деятельности;
- повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции и сохранение эффективного спроса на него;
- проведение технического перевооружения на инновационной основе;
- вхождение в интернациональный бизнес и на международные рынки;
- получение определённых преимуществ в использовании узких сегментов или ниш рынка;
- получение разнообразной маркетинговой, консалтинговой и другой помощи [2].

Глобальные фармацевтические компании стремятся расширить свое присутствие во всех регионах мира. Цель такого подхода – ускорение процесса создания новых лекарственных благ и дополнение исследовательских программ, реализуемых в Северной Америке и Европе новыми идеями и участниками [2]. Подобного рода тенденция несмотря на положительное влияние на процесс производства инновационных лекарственных благ и развитие фармацевтики в целом ведет к монополизации национального рынка, ограничивая конкурентоспособность игроков на рынке лекарственных благ и даже преднамеренно "изменяя" структуру рынка, создавая барьеры для вхождения новых фирм путем создания высокого уровня технологии, за счет более крупных капиталов, хорошо поставленной маркетинговой программы.

И, наконец, возможно случаи установления чистой монополии на рынке лекарственных благ, характеризующихся наличием на рынке лекарственных благ только одного продавца

товара в виду отсутствия близких заменителей. Примером тому может служить рынок лекарственного блага "Идурсульфаз" (МНН), применяемый для лечения больных мукополисахаридозом II типа. Альтернативные патогенетические лекарственные блага для лечения детей, страдающих данным недугом, в настоящее время не выпускаются как в мире, так и в Российской Федерации. Юридическим лицом, на имя которого выдано регистрационное удостоверение на лекарственный препарат, имеющий МНН «Идурсульфаз», является компания «Shire Human Genetic Therapies, Inc, USA». Компанией «Shire Pharmaceuticals Ireland Limited» лекарственный препарат с МНН «Идурсульфаз» поставляется на территорию Российской Федерации по контракту единственному хозяйствующему субъекту ОАО «Фармацевтический импорт, экспорт». Таким образом, компания «ShirePharmaceuticalsIrelandLimited» продает лекарственный препарат с МНН «Идурсульфаз» от собственного имени своему единственному в Российской Федерации покупателю ОАО «Фармацевтический импорт, экспорт» – в количестве 100 % объема, ввозимого на территорию Российской Федерации [1].

Таким образом рынок лекарственных благ характеризуется достаточно высоким уровнем риска установления монопольной власти, что ведет к вероятности всецелого контроля фирмой-монополистом рынка целиком и формированию ситуации неэластичности спроса на его продукцию. Монополия, формируя рыночное равновесие, ведет к перераспределению ресурсов в отрасли и в экономике в целом, в результате чего вероятно возникновение потерь общественного благосостояния.

Литература

1. «Доклад о состоянии конкуренции в Российской Федерации» // Официальный сайт Федеральной Антимонопольной службы РФ. Сайт зарегистрирован Росохранкультурой в качестве средства массовой информации. Регистрационное свидетельство Эл № ФС77-24394 от 15 мая 2006 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.fas.gov.ru/about/list-of-reports/list-of-reports_30077.html

2. Литвиненко, М.А. Современные тенденции развития корпораций в фармацевтической промышленности / М.А. Литвиненко // Электронное периодическое научное издание "Системное управление". – 2012. – №2 (16). [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://sisupr.mrsu.ru/2012-2/PDF/Litvinenko.pdf>
3. Малым и средним предприятиям об охране и защите результатов интеллектуальной деятельности // Официальный сайт ФГБУ Федеральный институт промышленной собственности. [2009-2013 ФИПС]. - [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www1.fips.ru/wps/wcm/connect/content_ru/ru/regions/mp/p/mp_z

Мухаметова Диана Данияровна

ст. преподаватель кафедры «Экономика и менеджмент»,
Уфимская государственная академия экономики и сервиса
moon_md@mail.ru

СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ВКЛАД МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА

Исследованию сущности предпринимательства уделяли внимание многие зарубежные ученые, поскольку в современных условиях рынка роль и значение предпринимательской деятельности усиливается, главными субъектами хозяйствования становятся предпринимательские организации.

Особый вклад в развитие теории малого предпринимательства внес Й. Шумпетер. В работе «Теория экономического развития» (1911 г.) раскрыто понятие предпринимателя как новатора, основная функция которого состоит в реализации нововведений, в обеспечении экономического роста. Й. Шумпетер относил предпринимателей к особому типу людей с особым взглядом на вещи, при котором главную роль играет не только интеллект, сколько воля и

способность выделять определенные моменты действительности и видеть их в реальном свете, способность идти вперед в одиночку, не боясь неопределенности и возможного сопротивления, воздействуя на других людей, «обладая инициативой, авторитетом и заставляя других повиноваться». Й. Шумпетер считал, что для развития малого предпринимательства необходимы два фактора: организационно – хозяйственное новаторство и экономическая свобода, исключаяющая вмешательство государства в предпринимательскую деятельность [1].

Английский экономист Ф. Кларк в работе, посвященной малому бизнесу, рассматривает данный феномен следующим образом: “...Суть мелкого предпринимательства заключается не столько в извлечении максимальной прибыли, сколько в удовлетворении, получаемом людьми от таких нематериальных факторов, как независимость, творческий характер работы и особенно образ жизни, которые никогда нельзя измерить в цифрах прибылей и убытков” [цит. по: 2, С. 34.].

Определенный вклад в развитие теории малого предпринимательства внес известный американский ученый П. Друкер. По его мнению, предприниматель – это человек, который открывает свой собственный новый мелкий (малый) бизнес, но при этом не всякий мелкий бизнес является предпринимательским, а только тот, который создает новый рынок, формирует новых покупателей. Однако он считает, что принципы предпринимательства используются также крупными и даже старыми предприятиями. Чтобы малое предприятие функционировало как предпринимательское, оно должно обладать особыми свойствами вдобавок к тому, что оно небольшое и новое. Предпринимательским является предприятие не потому, что оно новое, и не потому, что оно небольшое, хотя и быстро развивающееся, а потому, что в основе его деятельности, согласно Друкеру, лежит осознание того факта, что выпускаемые изделия имеют индивидуальные характеристики, спрос на них вырос до такой степени, что образовался рыночный сегмент, а новая техника делает возможным превращение сложных операций в научный процесс.

Управление малым предприятием отличается относительной простотой, отсутствием необходимости в создании сложных,

громоздких систем планирования, контроля, координации работы внутри фирм. Но при этом, как отмечал американский специалист в области теории управления П.Ф. Друкер, современные малые предприятия в своем производстве применяют новую технологию, заключающуюся не в электронике, или генетике, или новых материалах, а в предпринимательском управлении [3, с. 10.].

По мнению английского экономиста Ф. фон Хайека, малое предпринимательство – это поиск новых экономических возможностей, это своеобразная характеристика поведения, а не вид деятельности [4].

Американский ученый Р. Хизрич определяет малое предпринимательство – как «процесс создания чего – то нового, что обладает стоимостью, а предпринимателя – как человека, который затрачивает на все это необходимое время и силы, берет на себя весь финансовый, психологический, социальный риск, получая в награду деньги и удовлетворение достигнутым» [5].

В настоящее время идет активная дискуссия о роли и значении малых предприятий в экономике различных стран, имеются противоположные точки зрения. Одни исследователи считают, что развитие малого предпринимательства способствует оздоровлению и экономическому росту, другие видят в нем негативные стороны.

К примеру, Дж. Бэмфорд отметил, что постоянный рост числа малых предприятий, значительная экспортная направленность их производства, достаточно высокий уровень технологической оснащенности производственных процессов показывают, что большое количество мелких фирм являются динамичными и эффективными [6].

А. Джегинс, признавая, что в ходе последнего экономического кризиса в развитых странах наблюдалась явная тенденция роста числа мелких фирм, оспаривает тезис о том, что это является признаком экономического оздоровления. Создание новых фирм, по его мнению, связано с растущей безработицей и падением уровня экономической активности, а не с проявлением «духа предпринимательства». Аналогичной точки зрения на малый бизнес придерживаются С. Геллэхер и Г. Стюарт, которые отметили, о том что «не наблюдается того, что фирмы какой – либо одной категории создают большинство рабочих мест в

Соединенном Королевстве. В стране мелкие компании не так активны, как в США, где они формируют большинство рабочих мест» [7, С. 14 – 15].

Определение малого предприятия, предложенного в докладе Болтонского комитета в Великобритании (1971г.). В докладе И.Болтона сказано: «Простой и даже сверх простой ответ на вопрос (почему одни фирмы большие, другие маленькие) содержится в факте существования разномасштабных экономических задач. Это означает – что роль малого бизнеса – в выполнении тех функций, которые они могут выполнить, более эффективно, чем крупные, т.е. основой их существования является деятельность, которая не может быть эффективной в крупномасштабной экономической деятельности» [8].

Рассмотрим как определяют «малое предпринимательство» отечественные исследователи, ученые.

В.С. Потаев, В.Ю. Буров малое предпринимательство в современных российских условиях рассматривают как субъект инновационной деятельности [10].

Исследователь Ф.Ф. Хамидуллин в своей работе пишет: «Экономическая сущность современного малого предпринимательства проявляется в его диалектическом характере и многокритериальности его развития, функционирующего в качестве самостоятельного сектора экономики, обладающего тенденцией саморазвития и характеризующегося высокой степенью неопределенности и риска, способностью к внедрению инноваций, адаптируемостью к изменениям, высоким потенциалом саморазвития и т.д.» [11].

Ф.Ф. Хамидуллин относит малый бизнес к классу систем, обладающих определенной степенью самостоятельности и возможностями саморегулирования, при этом базовым элементом (ядром) внутренней структуры малого бизнеса является частная собственность, а необходимыми структурными элементами малого бизнеса как системы следует считать капитал (в том числе фиктивный и теневой). И в этом аспекте, думается, теневая деятельность субъектов малого предпринимательства усиливает возможность их саморегулирования и повышает их степень самостоятельности за счет использования теневых схем деятельности и возможностей теневого сектора экономики.

Л.Ю. Филобокова определяет малое предпринимательство как динамическую, сложную, открытую, активную, управляемую, организационную систему. «Сущностью управления такой системой является воздействие на управляемую и управляющую подсистемы, направленное на эффективное достижение цели деятельности путем выработки этого воздействия и обеспечения его реализации» [12].

Ю.Г. Чернышева считает, что «... за последние десять лет малое предпринимательство превратилось в особый самостоятельный социально – экономический сектор экономики, в котором обострились экономические противоречия» [13].

Х. Велу в своих исследованиях использует исключительно качественные параметры предпринимательской деятельности. Он исследует процессы развития организаций, для чего идентифицирует ряд характеристик, присущих предприятиям разного размера – от малых до крупных [14]

На основе проведенного исследования Велу делает вывод о том, что британские средние по размеру компании – это предприятия с численностью занятых от 25 до 500 человек.

Пытаясь устранить недостатки количественного подхода, Болтонский комитет предложил так называемые «экономическое» и «статистическое» определения «малой фирмы».

Согласно экономическому определению, к малым относятся фирмы, удовлетворяющие следующим трем условиям:

- фирма владеет относительно небольшой долей рынка в рыночном пространстве ее сферы деятельности;
- управление фирмой осуществляется ее владельцем (или соучредителями) лично, а не посредством формализованной управленческой структуры;
- фирма является независимой (не представляет собой часть крупного предприятия).

Статистическое определение Болтонского Комитета (табл.1) предполагалось использовать с целью выявления вклада предприятий малого бизнеса в валовой национальный продукт, в решение проблемы занятости, экспортную деятельность, развитие инноваций и т.д., анализа изменений соответствующих показателей во времени, а также обеспечения возможности проведения сопоставлений на международном уровне. Таблица 1 показывает

также вариации одних и тех же «критериев малости» для различных сфер деятельности.

Рассмотрим эволюцию развития малого предпринимательства в России.

Российский аналитик Андрей Блинов, профессор кафедры бизнеса и деловых стратегий Института бизнеса и делового администрирования АНХ при Правительстве РФ считает, что развитие малого предпринимательства в России можно разделить на несколько этапов, каждый из которых имеет свои особенности [15].

1. Первый этап (1985-1987 годы). Деятельность предприятий малого бизнеса в этот период носит экспериментальный характер. Таких предприятий было немного, они были представлены центрами научно-технического творчества, временными творческими коллективами при научных и общественных организациях, распространение получили также бригадные подряды.

2. Второй этап (1987-1988 годы). В этот период начали активно развиваться кооперативы. И, несмотря на ухудшение их материального обеспечения, наблюдалось заметное увеличение желающих попробовать свои силы в предпринимательской деятельности. Начало формироваться новое молодое поколение предпринимателей.

3. Третий этап (1989–1990 годы). Этот период начала формирования законодательной базы, регламентирующей деятельность предприятий малого бизнеса. Частное предпринимательство было узаконено. Это привело к увеличению численности частных предприятий. Так, в 1990 году в РФ их было порядка 200 тысяч, на них было занято около пяти миллионов человек, а объем производимой продукции оценивался в 40 млн рублей. Можно сказать, что развитие малого бизнеса дало первые положительные результаты. Первое – это сдерживание безработицы, т.к. большое количество работников закрывающихся государственных предприятий получили работу в частных фирмах и кооперативах.

Второе – это возникновение конкуренции между предпринимателями, и как следствие – приобретение знаний в

таких ранее не очень востребованных областях, как основы рыночной экономики, маркетинг и менеджмент.

4. Четвертый этап (1991–1992 годы). В этот период происходит быстрый рост малых предприятий в различных организационно-правовых формах, чему способствовало принятие новых законов о собственности, о предприятиях и предпринимательской деятельности. Количество малых предприятий выросло более чем в два раза, численности занятых в них составила 7,7 % от общего числа занятых.

5. Пятый этап (1993–1994 годы). В этот период происходит широкомасштабная приватизация и развитие всех видов предпринимательской деятельности, интенсивно развивается малое предпринимательство в сфере услуг, торговли, общественного питания, легкой промышленности, производящей товары массового потребления и длительного пользования. Закладываются основы рыночных отношений.

Сформировавшиеся капиталы способствуют расширению инвестиционной деятельности, развитию предпринимательства. Делаются первые шаги по правовому и организационному обеспечению малого предпринимательства как особого сектора экономики России. Но в то же время проявляются некоторые негативные моменты, например, свертывание деятельности малых предприятий в капиталоемких и наукоемких отраслях, развитие и укрепление позиций теневой экономики.

6. Шестой этап (1995 - 1998 годы). В этот период были практически исчерпаны возможности сверхприбыльной торгово-посреднической деятельности. Многие малые предприятия, преимущественно торгово-посреднические и научно-консультационные, прекратили свое существование. Усиливающаяся конкуренция привела к концентрации и централизации капиталов, в результате чего стали появляться случаи поглощения предприятий.

7. Седьмой этап (1998 – н/в). Седьмой этап начался в 1998 году и продолжается по настоящее время. Являясь неотъемлемой частью российской экономики, малое предпринимательство должно соответствовать преобразованиям, происходящим в мировом хозяйстве. Мировой опыт показал, что «что малый бизнес не знает себе равных по приспособляемости и способности

оживить экономику, вывести ее из кризиса и обеспечить индивидуальный подход к потребителю товаров и услуг».

Исходя из определений исследователей, рассмотрим «вклад малого предпринимательства.2

В целом, вклад малого предпринимательства в устойчивое развитие региона можно представить следующим образом:

	Прямой вклад (сама компания)	Непрямой вклад (поставщики и подрядчики)	Опосредованный вклад (потребители)
<i>Вклад в занятость населения</i>	Собственные рабочие места	Рабочие места поставщиков и подрядчиков	Рабочие места в компаниях, продаю- щих товары и услуги работникам компании, а также сотрудникам ее поставщиков и подрядчиков
<i>Вклад в доходы населения</i>	Трудовые доходы работников	Трудовые доходы работников поставщиков и подрядчиков	Трудовые доходы Работников в компаниях, продаю- щих товары и услуги работникам компании, а также сотрудникам ее поставщиков и подрядчиков
<i>Вклад в ВВП страны</i>	Добавленная стоимость от деятельности компании	Добавленная Стоимость от деятель- ности постав- щиков и подрядчиков	Добавленная стои- мость от деятель- ности фирм, прода- ющих товары и услуги работникам компании, а также сотрудникам ее поставщиков и подрядчиков

Вклад в формирование государственных финансов	Налоги и сборы, уплачиваемые компанией	Налоги и сборы, уплачиваемые поставщиками и подрядчиками	Налоги и сборы, уплачиваемые фирмами, продающими товары и услуги работникам компании, а также сотрудникам ее поставщиков и подрядчиков
--	--	--	--

Литература

1. Шумпетер Й. Теория экономического развития. М.: Директ – Медиа, 2007.
2. Рубе В.А. Сотрудничество или эксплуатация? Мелкий бизнес глазами буржуазных экономистов. - М., 1986.
3. Друкер П.Ф. Рынок: как выйти в лидеры. Практика и принципы. - М., 1992.
4. Хайек фон Ф. Индивидуализм и экономический порядок. М.:Изограф, 2000 г.
5. Хизрич Р. Питерс М., Загашвили В.С. Предприниматель и предпринимательство. М.: Прогресс – Универс, 1991 г. – 159 с.
6. Levicki C. Small business: Theory a policy. Sydney: Grom Helm, 1988. P.100.
7. Gallaher C., Stevart H. Jobs and business life cycle in the UK. London, 1989. P. 14 – 15.
8. Буянкина А.Н. Малый бизнес в промышленности: Государственное регулирование /А.Н.Буянкина - М. 2003. - 247 с.
9. Лапуста М.Г. , Старостин Ю.Л. Малое предпринимательство. – М.: ИНФРА – М, 1998.
10. Буров В.Ю., Потаев В.С., Суходолов А.П. Малое предпринимательство в России и Байкальском регионе: монография. – Иркутск: Изд – во Иркутск. гос. ун – та, 2011. – 357 с.
11. Хамидуллин Ф.Ф. Развитие методологии исследования малого бизнеса // Проблемы современной экономики.

Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2006. – № 3 (19), с. 171-174.

12. Филобокова Л.Ю. Устойчивое развитие малого предпринимательства: теория и практика (на материалах Дальневосточного экономического региона): автореф. дис. ... д-ра экон. наук. – Ростов н./ Д, 2005.

13. Чернышева Ю.Г. Государственная поддержка малого предпринимательства в контексте экономических противоречий: теория и практика: автореф. дис. ... д-ра экон. наук. – Ростов н./ Д, 2009. – 45 с.

14. Velu H.A.F. The Development Process of The Personally Managed Enterprise. – European Foundation for Management Development's, 10th Seminar on Small Business, 1980, p. 1–21.

15. <http://www.executive.ru/community/articles/632821/Андрей> Блинов: Эволюция развития малого предпринимательства в России.

Мухаммедов Мурод Мухаммедович

д.э.н., профессор

Мухаммедова Зарина Муродовна

преподаватель

Самаркандский институт экономики и сервиса,
г. Самарканд, Узбекистан

ФИНАНСОВЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЗАНЯТОСТИ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ

Устойчивые положительные тенденции в развитии экономики Республики Узбекистан не без оснований привлекают внимание исследователей и политиков к проблемам создания реальных условий для качественно новых изменений в решении важнейших социальных задач и, в первую очередь, задач обеспечения занятости и трудоустройства экономически активного населения. Особую остроту и актуальность проблемы занятости и трудоустройства безработных приобретают в сельской местности,

где ввиду национальных особенностей социально – экономического развития накоплен огромный трудовой потенциал. Достаточно отметить, что в настоящее время в сельской местности проживает 48,8% населения республики, 46,1% [3. с.47] трудовых ресурсов сосредоточены в населенных пунктах сельских территорий.

Для решения важных задач обеспечения занятости населения, проживающего в сельской местности, предлагаются ряд заслуживающих внимания мер. В их числе динамичное развитие и увеличение объёмов продукции сельского хозяйства, как структурообразующей отрасли экономики сельских территорий; создание новых рабочих мест на основе развития промышленной переработки сельхозпродукции и комплексного развития отраслей сферы услуг; совершенствование организационных форм и административных методов управления и др.

Безусловно, меры для повышения занятости в аграрном секторе экономики достаточно многообразны и предусматривают разную их направленность и далеко неодинаковый степень воздействия на достижение цели. Реализация всех этих мер в конечном итоге, упирается в проблему финансового обеспечения, требует наличия необходимых источников развития и расширения сферы деятельности, создания новых рабочих мест, приобретения новой техники и т.д. Таким образом, важной задачей, обеспечивающей рост занятости населения, проживающего в сельской местности, является укрепление финансового состояния хозяйствующих субъектов как необходимого условия их дальнейшего развития и создания на этой основе новых рабочих мест.

Благоприятное влияние на финансовое состояние сельскохозяйственного производства оказал процесс его перестройки путем формирования фермерских и дехканских хозяйств, как основных поставщиков товарной продукции отрасли. В результате радикальных преобразований и реформирования аграрных отношений, сельское хозяйство превратилось в последние несколько лет из убыточной отрасли национального хозяйства в прибыльную (таблица 1).

Таблица 1

Показатели прибыли (убытков) сельскохозяйственного производства в Республике Узбекистан за 2003-2012 гг. (в млрд.сумах)*

Показатели	Годы								
	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2012
Объём товарной продукции	4083,3	4615,8	5978,3	7538,8	9304,9	11320,7	13628,6	16774,7	21418,3
Прибыль(+) Убыток(-)	-30,6	16,4	-48,9	-2,4	+23,1	+21,1	+13,6	+43,6	+28,5

*Составлена автором на основе данных статистического ежегодника Госкомстата Республики Узбекистан. Ташкент, 2013, с 193, 223.

Данные таблицы показывают, что на протяжении многих лет, вплоть до 2006 года, сельское хозяйство в Узбекистане было убыточным. Причем убытки были достаточно ощутимыми (в 2003 году – 30,6 млрд. сумов, а в 2005 году – 48,9 млрд. сумов) и покрыть эти убытки в условиях рыночной экономики – задача не простая. Самое главное, в условиях убыточной работы вести разговор о расширении объёмов хозяйственной деятельности, прибавлении рабочих мест беспредметно. Правда, начиная с 2007 года сельское хозяйство избавилась от убыточной работы и стала получать прибыль. Причем прибыль имеет тенденцию к росту.

При всех этих достижениях в финансовом оздоровлении сельскохозяйственного производства, проблема нехватки финансовых ресурсов для его дальнейшего развития и создания на этой основе условий для устойчивой занятости пока ещё сохраняется. В качестве аргумента можно отметить, что в развитых странах отношение капиталовложений в сельское хозяйство к объёму продукции отрасли колеблется от 30% в США до 66% в Японии, тогда как в Узбекистане этот показатель едва не достигает до 5% (4,5% за 2012 г.) [2, с.11-13]. Удельный вес инвестиций в основной капитал в сельском хозяйстве в общей сумме инвестиций в национальную экономику составил в 2012 г. 4,8% (1088,0 млрд.

сумов) [1, с.13]. Если учесть, что на долю сельского хозяйства приходится более чем $\frac{1}{4}$ часть занятых в экономике и более $\frac{1}{6}$ часть ВВП, то понятно, что такими масштабами инвестиций в основной капитал решить проблему резкого подъема сельского хозяйства и создания большого количества новых рабочих мест просто невозможно.

Сельское хозяйство из-за особенностей производственного процесса и убыточности значительной части предприятий находится в неустойчивом финансовом состоянии и здесь ощущается недостаток собственных источников для осуществления расширенного воспроизводства и рост объёмов производства с такими темпами, которые соответствовали бы динамично возрастающим потребностям общества на его продукцию. Не случайно во всем мире эта стратегически значимая и жизненно важная отрасль экономики ручается мощной финансовой поддержкой со стороны государства в виде дотаций, госзаказов на свою продукцию, льготного налогообложения и т.д. Решение проблем устойчивого развития сельского хозяйства в нынешних условиях просто нереально без активного государственного вмешательства с использованием, наряду с другими методами и средствами воздействия, финансово - кредитного механизма. Цель подобного воздействия заключается в нейтрализации инфляционных процессов и других негативных факторов, а главное в обеспечении на практике эффективного функционирования здоровой конкуренции, предприимчивости. Для этого должна быть в полную мощность задействована система таких регулирующих механизмов, как цены, налоги, кредиты, дотации, государственные заказы на продукцию сельского хозяйства, способные удерживать в равновесии социально - экономические интересы общества, содействовать развитию сельского хозяйства и созданию на этой основе новых рабочих мест.

Особое место в системе регулирующих механизмов и государственного воздействия на занятость трудоспособного населения в сельской местности могло бы занять широкое использование микрокредитования, как наиболее приемлемой, в нынешних условиях, формы предоставления финансовой поддержки сельскому хозяйству. Значительная часть безработных, проживающих в сельской местности, как показали результаты про-

веденного анкетного опроса, не против использовать самозанятость как форму своей трудовой деятельности и при наличии необходимых условий могла бы активно начать эту деятельность. Однако отсутствие необходимых финансовых средств для первоначального инвестирования сдерживает развитие самозанятости. Умелое использование микрокредитов может сыграть позитивную роль в дальнейшем развитии и расширении самозанятости инициативных и предприимчивых людей. Предоставленные кредиты, пусть это будет в небольших размерах, для многих сельских жителей могли бы стать действенным фактором организации своего бизнеса и предпринимательской деятельности, не только в аграрном секторе экономики, но и в других отраслях, особенно в отраслях сферы услуг.

Государственная финансовая поддержка желающих начать свое дело посредством предоставления микрокредитов под приемлемые проценты способна развивать деловую активность и предприимчивость молодежи, привлечь к предпринимательской деятельности новые слои населения. Тем самым она окажет существенное воздействие на решение острых проблем преодоления безработицы населения в сельской местности.

Следует отметить, что для решения проблем обеспечения продуктивной занятости сельского населения на основе ускоренного развития сельского хозяйства, создания его рыночной инфраструктуры, наряду с развитием микрокредитования, необходимо совершенствовать весь кредитный механизм сельскохозяйственного производства. Существующая система кредитования недостаточно ориентирована на доходность в сельском хозяйстве. В отличие от других отраслей и сфер экономики, сельскохозяйственное товарное производство, в силу своих специфических особенностей: высокая зависимость от природных факторов, сезонность производства, длительность производственного цикла и др., остро нуждается в адекватном кредитном механизме, который в максимальной мере отражал бы эти особенности данной отрасли. Деятельность производителей сельскохозяйственной товарной продукции в рыночных условиях без привлечения средств для покрытия сезонных потребностей в финансовых ресурсах почти невозможна. Между тем сами аграрные хозяйства испытывают большой недостаток основных и

оборотных средств для осуществления расширенного воспроизводства, внедрения новых технологий. Главной причиной тому является относительно низкая рентабельность, иногда даже убыточность производства сельскохозяйственной товарной продукции. Незавидная доходность производителей сельскохозяйственных товаров обусловлена не только природными факторами, но и постоянным опережающим ростом издержек производства из-за инфляционных процессов, низкой платежеспособностью потребителей, ограниченными возможностями в совершенствовании технологий. Низкая рентабельность производства товарной продукции в аграрном секторе экономики никак не совместима с высокими процентными ставками кредита. Она практически не позволяет хозяйствующим субъектам в аграрном секторе конкурировать и участвовать на равных условиях с другими хозяйствующими субъектами на рынке кредитных услуг. Более того, трудности при получении кредита и короткие сроки его возвратности сильно ослабляют мотивацию заемщика в получении кредита.

Зарубежный опыт показывает, что основным направлением дальнейшего подъема сельского хозяйства, развития его инфраструктуры и обеспечения на этой основе продуктивной занятости проживающего в сельской местности населения является использование адекватного, а точнее льготного кредитного механизма. Например, во Франции фермерам предоставляются шесть видов льготных кредитов: самый низкий 3,75% и самый высокий 8,25% годовых, тогда как в Узбекистане самый низкий – 6,0%, а самый высокий достигает до 18% годовых.

Государственные мероприятия по развитию кредитования хозяйствующих субъектов – аграрников видимо, не должны ограничиться применением льготных кредитов и снижением процентных ставок. Известно, что весьма важное значение для малого бизнеса, особенно в аграрном секторе, в котором производственный процесс имеет свои специфические особенности, имеет скорость и не сложность процедуры получения кредита. В подавляющем большинстве случаев предприниматели данного сектора берут кредит не на осуществление какой-либо долгосрочной программы, а на решение возникших финансовых проблем. В этой связи необходимо существенное сокращение

количества предоставляемых банкам документов и упрощение самой процедуры получения кредитов.

Литература

1. Статистический ежегодник Госкомстата Республики Узбекистан. Ташкент, 2013 г, с. 47.
2. Труд и занятость в Узбекистане. Статистический сборник Госкомстата РУз. Ташкент.: 2013. С.11-13.
3. Узбекистан в цифрах в 2013. Статистический сборник Госкомстата РУ. Ташкент.: 2013.С.43.

Чотчаева М. З.

К.э.н, доцент кафедры «Налоги и налогообложение»
Северо-кавказская государственная гуманитарно-технологическая
академия, г. Черкесск, Россия

МЕСТО НАЛОГА НА ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ

Добыча и переработка полезных ископаемых составляют основу экономики Российской Федерации. Налоговые платежи за природные ресурсы можно разделить на две большие группы:

- специальные налоговые платежи, связанные с добычей, разработкой и реализацией природных ресурсов;
- общие налоговые платежи за пользование природными ресурсами.

Платежи за пользование природными ресурсами в системе факторов реализации природно-ресурсной политики государства являются особо значимыми. Экономическое значение природно-ресурсных платежей в финансовой системе страны особенно в части налогообложения нефтегазового сектора имеет тенденцию к повышению.

Одним из наиболее важных платежей, уплачиваемых в бюджет Российской Федерации недропользователями, является налог на добычу полезных ископаемых. Он регулирует правоотношения между государством, организациями и

индивидуальными предпринимателями, которым предоставлен в пользование участок недр. Данный налог является центральным элементом системы налогообложения природных ресурсов [1]. Порядок расчета и величина НДПИ влияет как на экономику отдельных предприятий, так и на всю экономику России в целом. Во многих странах применяется низкая или дифференцированная ставка налога на добычу полезных ископаемых для того, чтобы стимулировать и поддерживать национальную угольную промышленность. В международной практике максимальные ставки налога на добычу полезных ископаемых применяются только для месторождений высококачественного коксующегося угля. Минимальные ставки налога устанавливаются для энергетических углей, как менее качественных.

В структуре специальных налоговых платежей, связанных с добычей, разработкой и реализацией природных ресурсов НДПИ в РФ занимает 95%.

Данные, представленные в таблице, показывают, что доходы консолидированного бюджета РФ в 2011г. увеличились на 4823,44млрд.руб. (30,09%) и составили 20 855,37млрд.руб. В 2012г. увеличение составило 2579,73млрд.руб.(12,37%) , в результате доходы бюджета составили 23 435,10 млрд.руб.

Поступления по налогу на добычу полезных ископаемых составили в 2011г.-2042,55млрд.руб., что на 636,24млрд.руб. (45,24%) больше чем в 2010г. В 2012г. поступления по НДПИ составили 2459,40млрд.руб. Увеличение данного показателя в 2012г. составило 416,85млрд. руб. (20,41%). Таким образом, относительная динамика по НДПИ опережает темпы прироста доходов.

В структуре платежей наблюдается увеличение доли страховых взносов на ОСС с 15,45% в 2010г. до 17,51% в 2012г. и налога на добычу полезных ископаемых с 8,77% в 2010г. до 10,49% в 2012г. При этом доля НДС, таможенных платежей и налога на прибыль уменьшается. Таким образом, НДПИ в формировании доходной базы бюджета является важнейшим налогом, выполняющим фискальную функцию по аккумулированию средств.

Таблица 1- Анализ динамики консолидированного бюджета РФ
за 2010-2012гг.

Виды доходов	2010г., млрд.руб.	2011г., млрд.руб.	2012г., млрд.руб.	Абсолютное отклонение, (+,-)		Темпы прироста, %	
				2011г. к 2010г.	2012г. к 2011г.	2011г. к 2010г.	2012г. к 2011г.
Всего доходов	16 031,93	20 855,37	23 435,10	4823,44	2579,73	30,09	12,37
Налог на прибыль организаций	1 774,57	2 270,54	2 355,70	495,97	85,16	27,95	3,75
Налог на доходы физических лиц	1 790,50	1 995,81	2 261,48	205,31	265,67	11,47	13,31
Страховые взносы на ОСС	2 477,07	3 528,33	4 103,73	1051,26	575,4	42,44	16,31
НДС на товары (работы, услуги), реализуемые на территории РФ	1 329,09	1 753,58	1 886,45	424,49	132,87	31,94	7,58
Акцизы	441,36	603,88	783,64	162,52	179,76	36,82	29,77
НДС на товары, ввозимые на территорию РФ	1 169,51	1 497,17	1 659,69	327,66	162,52	28,02	10,86
Налоги на совокупный доход	207,71	234,34	271,29	26,63	36,95	12,82	15,77
Налоги на имущество	628,24	678,03	785,49	49,79	107,46	7,93	15,85
Налог на добычу полезных ископаемых	1 406,31	2 042,55	2 459,40	636,24	416,85	45,24	20,41
Таможенные пошлины	2 853,09	3 712,49	4 099,78	859,4	387,29	30,12	10,43
Безвозмездные поступления от других бюджетов бюджетной системы РФ	0,04	0,00	-	-0,04	0	-100,00	-
Прочие	-522,64	-989,69	2 768,50	-467,05	3758,19	89,36	-379,73

Источник: Данные Министерства финансов РФ – Режим доступа
http://info.minfin.ru/kons_doh.php

Таблица 2- Анализ структуры консолидированного бюджета РФ за 2010-2012гг.

Виды доходов	2010г „ млрд. руб.	2011г „ млрд. руб.	2012г „ млрд. руб.	Абсолютное отклонение, (+,-)	
				2011г. к 2010г.	2012г. к 2011г.
Всего доходов	100,00	100,00	100,00	0,00	0,00
Налог на прибыль организаций	11,07	10,89	10,05	-0,18	-0,84
Налог на доходы физических лиц	11,17	9,57	9,65	-1,60	0,08
Страховые взносы на ОСС	15,45	16,92	17,51	1,47	0,59
НДС на товары (работы, услуги), реализуемые на территории РФ	8,29	8,41	8,05	0,12	-0,36
Акцизы	2,75	2,90	3,34	0,14	0,45
НДС на товары, ввозимые на территорию РФ	7,29	7,18	7,08	-0,12	-0,10
Налоги на совокупный доход	1,30	1,12	1,16	-0,17	0,03
Налоги на имущество	3,92	3,25	3,35	-0,67	0,10
Налог на добычу полезных ископаемых	8,77	9,79	10,49	1,02	0,70
Таможенные пошлины	17,80	17,80	17,49	0,00	-0,31
Безвозмездные поступления от других бюджетов бюджетной системы РФ	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Прочие	-3,26	-4,75	11,81	-1,49	16,56

Источник: Данные Министерства финансов РФ – Режим доступа :http://info.minfin.ru/kons_doh.php

Таблица 3- Структура поступлений в консолидированный бюджет РФ по уровням бюджетной системы в 2010-2012гг., %

	Всего доходов	Налог на прибыль организаций	Налог на доходы физических лиц	Страховые взносы на ОСС	НДС на товары (работы, услуги), реализуемые на территории РФ	Акцизы	НДС на товары, ввозимые на территорию РФ	Налоги на совокупный доход	Налоги на имущество	Налог на добычу полезных ископаемых	Таможенные пошлины	Безвозмездные поступления от других бюджетов бюджетной системы РФ
2010г.												
Федеральный бюджет	40,3	14,4	0,0	0,0	100,0	25,8	100,0	0,0	0,0	97,9	100,0	0,0
Консолидированные бюджеты субъектов РФ	31,7	85,6	100,0	0,0	0,0	74,2	0,0	86,1	100,0	2,1	0,0	30,7
Бюджеты гос. небюдж. фондов	25,1	0,0	0,0	93,4	0,0	0,0	0,0	8,8	0,0	0,0	0,0	61,0
Бюджеты территориальных гос. внебюдж. фондов	2,8	0,0	0,0	6,6	0,0	0,0	0,0	5,1	0,0	0,0	0,0	8,3
2011г.												
Федеральный бюджет	44,2	15,1	0,0	0,0	100,0	38,4	100,0	0,0	0,0	98,3	100,0	0,0
Консолидированные бюджеты субъектов РФ	29,7	84,9	100,0	0,0	0,0	61,6	0,0	91,8	100,0	1,7	0,0	33,8
Бюджеты гос. внебюдж. фондов	22,6	0,0	0,0	93,7	0,0	0,0	0,0	5,9	0,0	0,0	0,0	52,8
Бюджеты территориальных гос. внебюдж. фондов	3,5	0,0	0,0	6,3	0,0	0,0	0,0	2,3	0,0	0,0	0,0	13,5
2012г.												
Федеральный бюджет	43,7	16,0	0,0	0,0	100,0	43,6	100,0	0,0	0,0	98,4	100,0	0,5
Консолидированные бюджеты субъектов РФ	27,4	84,1	100,0	0,0	0,0	56,4	0,0	100,2	100,0	1,6	0,0	28,3
Бюджеты гос. внебюдж. фондов	25,4	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	53,6
Бюджеты территориальных гос. внебюдж. фондов	3,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	17,6

Источник: Данные Министерства финансов РФ – Режим доступа :http://info.minfin.ru/kons_doh.php

Большинство доминирующих в консолидированном бюджете РФ 2012г. налогов и платежей направляются в федеральный бюджет: НДС – 100% в федеральный бюджет; налог на добычу полезных ископаемых -98,4% в Федеральный бюджет, 1,6% - в Консолидированные бюджеты субъектов РФ; таможенные платежи- 100 % в Федеральный бюджет; страховые взносы на ОСС – 100% в Бюджеты государственных внебюджетных фондов. Исключением является налог на прибыль организации – 16% в Федеральный бюджет, 84,1% - в Консолидированные бюджеты субъектов РФ.

Таблица 4- Анализ поступления НДПИ в консолидированный бюджет РФ за 2010-2012гг.

Период	Исполнено с начала года, млрд. руб.	Исполнено за период, млрд. руб.	Темп роста, % к соотв. периоду	Темп роста, % к пред. периоду
2010 год				
Январь	112,39	112,39	187,57	100,04
Февраль	227,80	115,40	186,45	102,68
Март	330,53	102,73	171,78	89,02
Апрель	446,15	115,62	161,27	112,54
Май	565,33	119,17	165,91	103,07
Июнь	677,36	112,03	128,16	94,01
Июль	790,15	112,79	111,38	100,67
Август	907,20	117,05	117,31	103,78
сентябрь	1 025,25	118,04	101,25	100,85
Октябрь	1 143,44	118,20	117,13	100,13
Ноябрь	1 272,81	129,37	117,20	109,45
Декабрь	1 406,31	133,50	118,83	103,20
2011 год				
Январь	145,03	145,03	129,04	108,64
Февраль	287,34	142,31	123,32	98,12
Март	440,58	153,23	149,15	107,67
Апрель	613,04	172,46	149,16	112,55

Май	790,30	177,27	148,74	102,79
Июнь	963,62	173,32	154,70	97,77
Июль	1 129,67	166,05	147,23	95,81
Август	1 305,35	175,67	150,08	105,79
сентябрь	1 479,37	174,03	147,42	99,06
Октябрь	1 665,99	186,62	157,89	107,24
Ноябрь	1 857,36	191,37	147,93	102,54
Декабрь	2 042,55	185,19	138,72	96,77
2012 год				
Январь	189,73	189,73	130,82	102,45
Февраль	404,03	214,30	150,59	112,95
Март	612,66	208,64	136,16	97,36
Апрель	839,01	226,35	131,25	108,49
Май	1 045,30	206,29	116,37	91,14
Июнь	1 247,19	201,89	116,49	97,87
Июль	1 425,18	177,99	107,19	88,16
Август	1 622,56	197,39	112,36	110,90
сентябрь	1 837,96	215,39	123,77	109,12
Октябрь	2 048,18	210,23	112,65	97,60
Ноябрь	2 256,53	208,35	108,87	99,11
Декабрь	2 459,40	202,87	109,55	97,37

Источник: Данные Министерства финансов РФ – Режим доступа :http://info.minfin.ru/kons_doh.php

Поступления по налогу на добычу полезных ископаемых в течение календарного года значительно меняется. Наименьшие поступления наблюдаются в январе, наибольшие в декабре.

Такие сильные изменения необходимо учитывать в государственном налоговом менеджменте при планировании и прогнозировании налоговых поступлений. В расчетах прогнозируемых поступлений налога на добычу полезных ископаемых учитывается ожидаемый объем добычи полезных ископаемых, прогнозируемый уровень цен на них, прогноз среднего официального курса рубля по отношению к доллару США, ставки налогообложения, предусмотренные в главе 26 НК РФ [2].

Налогообложение добычи полезных ископаемых должно

отвечать двум условиям: обеспечивать государству адекватный доход в виде доли собственника природных ресурсов и в виде налога на доходы природоэксплуатирующих компаний, а также поддерживать привлекательность для деловой активности в этой области. Однако существующая система налогообложения недропользования не позволяет в полном объеме выполнить указанные условия. В современном виде налог на добычу полезных ископаемых не всегда справедлив по отношению к налогоплательщику, не стимулирует рационального, но и не обеспечивает эффективного изъятия природной ренты. Налог на добычу полезных ископаемых также не выполняет регулируемую функцию по отношению низкорентабельных месторождений.

Литература

1. Калашникова, Н.Ю. Состояние и оценка налога на добычу полезных ископаемых в налоговых доходах страны/ Н.Ю.Калашникова - НАУКА-RASTUDENT.RU. 2014. № 3 (03). С. 3.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) Часть 2 от 05.08.2000 N 117-ФЗ (принят ГД ФС РФ 19.07.2000) (редакция от 01.04.2014).

СЕКЦИЯ 8. Философские науки

Черных С. И.

Доктор философских наук, доцент
Новосибирский государственный аграрный университет
2560380@ngs.ru

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА И РЕГИОНОВ В ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА

1. Современное образовательное пространство в России (в дальнейшем ОП) представляет собой сложную динамическую систему со множеством разноуровневых субъектов. Географическая организация ОП носит кластерный характер, отличительной чертой которого является концентрация образовательных субъектов вокруг федеральных университетов, в первую очередь, научно-исследовательских центров, во-вторых, и крупных вузов, в-третьих.

2. Основным организационным принципом властной образовательной вертикали сегодня выступает закрепленное в Законе «Об образовании в Российской Федерации» подобие региональных управленческих структур центральным управленческим органам.

3. Изменение глобального ОП (для которого сама Россия выступает как регион) под влиянием информационно-коммуникационных технологий, все шире охватывающих сферу образования, детерминировало существенное усиление когнитивного начала в образовательных процессах. Последнее прямо повлияло на взаимодействие государства (Россия) и регионов (федеральные округа и т.д.). [1]

4. Сегодня основные принципы «онтологического бытия» образования, к которым относятся гомеостатичность и иерархичность, в своем «равноправии» сильно деформированы в сторону иерархичности, постольку идеалы и смысловые образы как субстанциальные начала действительного (а не формального)

образования приходят в противоречия с когнитивистскими претензиями и ценностями. [2,3]

5. Поскольку сегодня российское образование все более приобретает признаки открытой системы со множеством положительных и отрицательных обратных связей, а его «... управленческая «пенка» (по утверждению Л.Л. Любимова, зам. научного руководителя ГУ ВШЭ – авт.) на уровне образовательных учреждений в огромном большинстве исповедует почти исключительно ценности предпринимательства, максимизации прибыли и личной выгоды» [3], поэтому нарастающая элиминация государства как основного субъекта управления образованием, с одной, и активизация процессов самоорганизации образовательного пространства регионов, с другой, становятся основными источниками трансформации и инноваций государственной системы образования в целом.

6. Развивающееся сегодня многообразие образовательных взаимодействий стимулирует самоорганизацию ОП. И в то же время система управления образованием стремится сохранить свой традиционный характер, нарушая тем самым гомеостазис системы образования в целом. Такая ситуация обостряет уже имеющееся противоречие, в основе которого лежит «дистанцирование» управляющей системы от системы образования в целом. Это в свою очередь ограничивает инновационную деятельность региональных субъектов образовательных взаимодействий, к которым автор относит индивидов и гражданское общество. Инновационная деятельность последних изменяет степень активности образовательной среды регионов, повышая ее гомеостазис (в сравнении с активностью государства как субъекта образовательного взаимодействия). Это, в свою очередь, порождает проблему оптимизации взаимодействия государства и регионов как субъектов образования. Организующее начало государства и самоорганизующее начало регионов, не совпадающие по темпам активности, приходят в противоречие, разрешение которого находится в перспективе не догоняюще-копирующего (в российском варианте – Болонский процесс, а опережающе-превентивного характера [4, с. 162-212].

7. Частной результирующей разрешения этих противоречий может стать передача управленческих функций в сфере

образования на уровень средних и малых административных субъектов образовательных взаимодействий. Примером такого типа управления может стать развитие тьюторских институтов. В таком ОП, где тьюторские образования заменяют административные, управляющий субъект децентрализован и неотделим от конкретных участников образовательного процесса (случай корпоративных университетов, региональных педагогических обществ, нескольких холдингов и т.д.), и тем самым, более свободен в своем совершенствовании.

Литература

1. Обоснование и анализ этого процесса см.: Черных С.И. Образовательное пространство в условиях информатизации общества: монография / С.И. Черных. – Новосибирск: изд-во НГАУ, 2011.

2. Анализ проблемы см.: Проблема сборки субъектов в постнеклассической науке [Текст] / Рос. Акад. Наук, Ин-т философии; отв. ред.: В.И. Аршинов, В.И. Лепский. – М.: ИФРАН, 2010. Также см.: Превосходство университетов // Логос. №1(91) 2013. Философско-литературный журнал.

3. См.: Комментарии к докладу Общественной палаты РФ «Общество и образование: готова ли Россия инвестировать в свое будущее» // Вопросы образования, №1, 2008.

4. В представлении В.П. Буданова, которое мы разделяем в основном, это инновационно-синергетическая модель. См.: Буданов В.П. Методология синергетики в постклассической науке и в образовании. Монография. / В.П. Буданов. – М.: Изд-во ЛКИ, 2009.

СЕКЦИЯ 9. Филологические науки

Ахметжанова Жанар Балтабековна

кандидат филологических наук

Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

г. Караганда, Казахстан

E-mail: zhanar-ahmetzhan@mail.ru

ПОЭТИКА ИСТОРИЧЕСКИХ ПЕСЕН

Все, без исключения, исследователи различных аспектов исторических песен обращали внимание на историчность, истоки и причины, побудившие их возникновению. Не менее важным, на наш взгляд, является также и поэтика исторических стихов. В этой связи перед нами встают вопросы об их авторах и распространителях среди масс. Так, академик М.О. Ауэзов в свое время писал: «Часто авторство исторических песен принадлежит непосредственным участникам или очевидцам тех или иных событий» [1]. Безусловно, всматриваясь в композицию исторических песен, мы наблюдаем в них некие эпические особенности. Так, имевшие место явления и события, перипетий судеб их участников пространно повествуется от имени поэта-сочинителя, который, в то же время выражает свое, личное отношение к случившемуся. Что и придает особую лиричность историческим песен. Наглядным примером их лиричности, например, являются казахские, так называемые прощальные песни.

Между прочим, содержание многих образцов исторических песен наполнены переживаниями отдельных личностей, групп людей и даже целого народа. Так, по нашим наблюдениям, ярким примером стихов такого порядка относятся «Разлука ногайлинцев и казахов» из ногайского фольклора и казахское стихотворение «Прощальная песня Орманбет-бия». Кстати, последнее стихотворение сохранилось и в каракалпакской поэзии, подстрочный перевод которого выглядит, примерно таким: Плач, плач, море слез /Доля наша горькая/. Разлучены ногайцы и казахи, /Казахи превратились в сарты, /Многочисленный ногайский народ/ до последнего люда обречен на безземелье... На пример:

Жылау, жылау, жылау күй,
Жылаған зарлы мынау күй.
Қазақ пен ноғай айырылды,
Қазақ сартқа қайырылды.
Ноғайлының ну елі
Күңіренді, қайғырды

На поэтику этого стихотворения обратил внимание и исследователь Е. Турсынов, который считает, что: «В композиции стихов замечен эпический размах, нестерпимая боль отдельной личности органически переплетается с судьбой народа и воспевается набатом всеобщей трагедии... Но, в то же время это – не эпика, присущая героическим поэмам [2]. Автор прав, эпосу присущи центральный сюжет, выделение главных героев с характерами, психологией индивидуумов и другие особенности, как художественное оформление сообразно причинам и целям повествования... А в исторических же стихах мы наблюдаем больше обращений, посвящений, монологов и диалогов. Академик З. Кабдулов отмечал, что «...обращения в исторических песен есть – обращение автора к себе, к другому или публике, приглашение к сочувствию, рассуждению о случившихся событиях...[3]. А. Байтурсынов выделяет «...три вида обращений, как-то: вопрошание, объявление и самоизлияние» и приводит примеры по каждому из них. На пример:

Зор күн туды, зор күндер,
Кетті күлкі мол күндер.
Жылау менен қоштасу,
Келер ме қайтып ол күндер!

или:

Қаратаудың басынан көш келеді,
Көшкен сайын бір тайлақ бос келеді.
Қарындастан айырылған жаман екен,
Қара көзден мөлдіреп жас келеді
Мына заман, қай заман, қысқан заман,
Басымыздан бақ-дәулет ұшқан заман.

Шұбырғанда ізіңнен шаң борайды,
Қаңтардағы қар жауған қыстан жаман.
Мына заман қай заман, бағы заман,
Баяғыдай болар ма тағы заман?!
Қарындас пен кара орын қалғаннан соң,
Көздің жасын көл қылып ағызамын [4], -

Отмечая, специфический строй и поэтику, психологичность известной

исторической песни «Елим-ай», исследователь И. Дуйсенбаев обращает внимание на саму композицию песни, как классический образец трагедийного жанра, эпическую широту и глубину переживаний, выраженных в сильных эпитетах и метафорах.

По сути, небольшое по объему историческое стихотворение предстает перед слушателем как впечатляющая панорама времени, горькой действительности всеобщего бедствия казахского народа, ставшего жертвой захватнической войны жунгар в 1723 году, со всеми ее атрибутами. Стихотворениям этого ряда, на наш взгляд, относятся так же поэтические произведения, посвященные к «лихим годам» 1891-1892 годов, когда тысячи людей были обречены на голод. Всеобщее горе народа, трагизм тех событий в этих стихах передан такой силой, что читатель или слушатель, какой бы национальности или жителем какого континента ни был, будет сопереживать вместе со сказителем.

Именно, такая эмоциональная сила выделяет исторических песен из других жанров поэзии, как специальный объект научного исследования. Достоинства таких произведений состоит в том, что они не только вызывают слезы и сочувствие у других, пробуждают сознание и объединяют людей общей судьбы, очищает их душу, укрепляет веру за жизнь.

Исторические песни являются неотъемлемой частью фонда казахских народных песен. Имелись объективные и субъективные причины того, что до сегодняшнего дня они не стали объектом научного специального монографического исследования.

Сказатели исторических песен сами и являются непосредственными участниками описываемых ими событий. По своей природе исторические песни похожи на лирические песни,

где имеют место традиционные особенности такие, как прощание – коштасу, плач по умершему – жоктау и т.д. Но по сути исторические песни не являются лирическими песнями, т.к. по своему быстрому порождению, точной передаче исторических событий их относят к эпическим произведениям. Объем исторических песен обуславливается эпической широтой представления окружающей действительности в художественном произведении.

Выявление специфических особенностей поэтики казахских исторических песен с позиции современности, обоснование собственных научных теоретических положений и выводов на основе анализа поэтики исторических песен.

Литература

1. Ауэзов М.О. Сочинение. -Т. 15. -Алматы, 1969. -С. 248.
2. Қазақ тарихи жырларының мәселелері. -Алматы, 1979. -С. 312.
3. Кабдолов З. Сөз өнері. -Алматы, 1992. -С. 379.
4. РФ ИЛИ им. Ауэзова. -114 связка, -6 тетрадь.

СЕКЦИЯ 10. Педагогические науки

Ф. М. Алипханова

Аспирант кафедры педагогики и технологий профессионального образования, Дагестанский государственный педагогический университет, г. Махачкала, Россия

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ БУДУЩЕГО УЧИТЕЛЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СОВРЕМЕННОЙ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ЛИТЕРАТУРЕ

Сегодня в педагогические вузы поступают молодые люди, подготовленные к осознанному приобретению знаний. Но практика показывает, что в процессе профессиональной подготовки в вузе познавательный интерес студентов снижается: с одной стороны за счет того, что преподаваемый учебный материал слабо соответствует требованиям и запросам работодателя, с другой - у будущих специалистов не сформирована потребность в самостоятельном расширении собственного кругозора и пополнении знаний за счет чтения дополнительных источников, специальной литературы, самостоятельного использования аудио- и видеоматериалов, электронных учебников, современных компьютерных и информационных технологий.

И.П. Подласый подчеркивает, что формирование происходит только при условии, если личность проявляет высокую активность в организуемой деятельности, при этом автор подчеркивает, что формирование означает идущее извне и происходит оно под внешним давлением [8, С. 574]. А Г.И. Щукина отмечает, что формирование – это процесс положительных качественных изменений во всех сферах индивидуально-психологических и социальных связей и отношений, обусловленный влиянием множества целенаправленных и организованных воздействий, а также влиянием объективных факторов, представлен современными науками о человеке как глубокий, сложный процесс формирования [11, С. 160].

В работах отечественных психологов разработаны

психологические проблемы активности личности. Основы современного понимания природы активности будущего учителя были заложены в работах Л.С. Выготского, С.Л. Рубинштейна, Д.Н. Узнадзе, М.Я. Басова. С.Л. Рубинштейн в 1934 году определил принцип «единства сознания и деятельности», рассматривая деятельность как специфическую для человека форму активности. Позже Л.С. Выготский (1960), развивая идею активности индивида, подчеркнул влияние исторического опыта человечества на формирование активности индивида. М.Я. Басов подчеркивал, что человек выступает как активный деятель в среде. А в «теории установки», которую создал Д.Н. Узнадзе в 1961 году, на основе развития установки субъекта были проанализированы закономерности психической активности индивида. Наука физиология слово «активность» традиционно определяет как «всеобщую характеристику живых существ, их собственную динамику; как источник преобразования или поддержания ими жизненно значимых связей с окружающим миром, как свойство живых организмов реагировать на внешние раздражения». В словаре Д.Н. Ушакова термин «активность» означает вызвать в ком-чем-н. активность, побудить (побуждать) к усиленной деятельности; активизировать массы; активизировать работу) [10]. В физиологии активность означает различные процессы, происходящие в живых организмах, в том числе в их психике и поведении. [Словарь физиологических и этологических терминов; [9, С.72].

Проблема формирования познавательной активности обучаемых всегда находилась в центре внимания ученых и педагогов с древних времен: Я.А. Коменский, И.Г. Песталоцци, Н.Х. Вессель, А. Дистервег, К.Д. Ушинский, Л.Н. Толстой. Глубокий вклад в разработку проблемы познавательной активности и деятельности обучающихся внесли и советские педагоги - Н.К. Крупская, С.Т. Шацкий, М.А. Даниилов, Б.П. Есипов, Л.В. Занков. Ученые отмечали, что человеку свойственно стремление к познанию. Учащиеся в учебном процессе отличаются по своему стремлению к познанию, познавательной деятельности. Одни хорошо успевают, проявляют упорство в познании, неуспевающие демонстрируют безразличие, равнодушие, вялость.

Н.К. Крупская подчеркивала, что «формирование

познавательной активности учащихся развивает не только интерес, но и самостоятельность мышления, обеспечивает прочное овладение знаниями и находит свое выражение в практике. Ученый выделила стимулы, которые способствуют формированию познавательной активности, такие как проективный метод в работе, наличие игровых элементов в деятельности, эмоциональность взаимоотношений педагога и учащихся и соревновательность и т.д. [6].

Важным педагогическим средством формирования познавательной активности многие педагоги называют метод поощрения естественного стремления учащихся к познанию, удовлетворение их познавательных запросов. Другое направление - познавательная активность понимается как характеристика деятельности: ее интенсивность и напряженность. П.Н. Груздев, М.А. Данилов, Б.П. Есипов изучают проблему активизации мышления учащихся в процессе обучения, рассматривающие вопрос активного восприятия и осознания учащимися учебного материала. О важности самостоятельной деятельности обучающихся писали такие исследователи как Л.П. Лемберг, Л.П. Пименова. Их главный вывод – самостоятельность есть высший уровень проявления активности. Проблема формирования познавательной активности на личностном уровне сводится к формированию мотивации познавательной деятельности, а также к формированию познавательного интереса. В научной литературе четко определены средства формирования мотивации познания и интереса: это дифференциация индивидуализация обучения, это групповая, коллективная организация учебно-познавательной деятельности, а также, стимулирование познавательной деятельности.

Я.А. Коменский отмечал, что «правильно обучать юношество - это не значит вбивать в головы собранную из авторов смесь фраз, изречений, мыслей, а это значит - раскрывать способность понимать вещи, чтобы именно из этой способности, точно из живого источника, потекли ручейки (знания)» [2, С.424]. У И.Г. Песталоцци проблема формирования познавательной активности обучаемых связана с идеей развивающего обучения, которое основано на активной самостоятельной работе обучающегося в процессе (Песталоцци). В XX веке известный американский

философ и педагог Д. Дьюи отмечал, что «обучение обязательно должно основываться на развитии собственной самостоятельности и активности учащихся». Он доказал, что обучение, основанное на принципе активности приносит большие плоды, «вербальное обучение». По глубокому убеждению ученого, обучение должно быть проблемным и основываться на собственной познавательной деятельности учащихся [3, С. 304].

Суть и содержание познавательной активности обучаемых, проблемы ее формирования и стимулирования получили широкое отражение в современной философской и психолого-педагогической литературе. В работах К.А. Абульхановой-Славской, Л.П. Буевой, А.М. Коршунова, М.С. Кагана рассмотрен философский аспект данной проблемы. Среди психологов наиболее активно изучалась данная проблема в работах С.Л. Рубинштейна, А.В. Брушлинского, О.В. Осиповой, М.И. Лисиной, А.М. Матюшкина, И.С. Якиманской и др.). К примеру, в исследованиях А.В. Брушлинского, познавательная активность трактуется как «готовность, предшествующая и порождающая деятельность, условием же ее развития является взаимодействие познавательной, коммуникативной и рефлексивной деятельностей» [1, С.335]. А.М. Матюшкин и его последователи рассматривают познавательную активность «как исследовательский процесс решения познавательной задачи, побуждаемый познавательными потребностями и мотивами. Тип познавательной задачи, решаемой субъектом, является условием порождения и развития его познавательной активности» [7]. Известный отечественный ученый И.А. Зимняя пишет, что «в воспринимаемой субъектом речевой деятельности язык является важным средством, а речь является способом ее формирования и формулирования, составляет основную психологическую задачу обучения иностранным языкам; то есть, учить будущего учителя речевой иноязычной деятельности необходимо в совокупности средств и способов ее реализации» [4, С.384]. В другой книге «Психология обучения иностранным языкам в школе» она же подчеркивает, что «при обучении иностранному языку основное внимание нужно обратить на обучение студентов средствам выражения мысли, тогда как отработке способа формирования мысли на иностранном языке в вузе не уделяется должного внимания даже в процессе обучения

говорению» [5, С. 288]. Все вышеизложенное доказывает, что одна из больших психологических проблем обучения иностранному языку в процессе профессиональной подготовки студентов состоит в том, что нужно учить не только средствам - словам и правилам иностранного языка - но и самому способу формирования и формулирования мысли.

Таким образом, история педагогики свидетельствует, что познавательная активность будущего учителя всегда интересовала педагогов прошлого, указывающих на необходимость ее формирования в учебной деятельности и пытавшихся раскрыть основные приемы, методы и способы организации данного процесса.

Итак, на современном этапе познавательная активность будущего учителя рассматривается в различных областях познания (философии, психологии, педагогике социологии, физиологии), которое дает различные определения его понятия, которые часто расходятся и по содержанию. Мы согласны с теми учеными, которые придерживаются мнения о том, что понятие «познавательная активность» не должно сводиться только к познавательной деятельности. Познавательную активность нужно рассматривать и как сложное психическое состояние субъекта в процессе познания, и как личностное образование, выражающее отношение к процессу познания.

Литература

1. Абульханова-Славская К.А. Деятельность и психология личности-М.: Наука, 1980-335 с.
2. Джуринский А.Н. История зарубежной педагогики: Логос, 2004. - 424 с.
3. Джуринский А.Н. История педагогики: Учеб. пособие для студ. педвузов. -М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2000. – 432 с. с. 304.
4. Зимняя И. А. Педагогическая психология: Учебник для вузов. Изд. Второе доп., испр. и перераб. - М.: Логос, 2005. - 384с.
5. Зимняя И.А. Психологические аспекты обучения говорению на иностранном языке. – М., 2011. – 288 с.
6. Крупская Н.К. Познавательная активность как средство борьбы со схоластикой и формализмом. // М., 5т. – Т.2 – С.190-199.

7. Матюшкин А.М. Психологическая структура, динамика и развитие познавательной активности.// Вопросы психологии.-1982.-№4.
8. Подласый И.П. Педагогика. Новый курс: учеб, для студ. высш. учеб, заведений. – М.: ВЛАДОС, 2007. – 574с
9. Словарь физиологических и этологических терминов. – М., Знание, 2000. – 440 с.
10. Толковый словарь русского языка». – В 5-ти Т. Под ред. Д.Н. Ушаков. – М., 1935—1940 г.г.
11. Щукина, Г.И. Активизация познавательной деятельности в учебном процессе / Г.И. Щукина. - М.: Просвещение, 1979. - 160 с.

СЕКЦИЯ 11. Социологические науки

Проскуракова Л.А.

кандидат биологических наук

ГОУ СПО «Кемеровский педагогический колледж»

Булатова Л.А.

ГОУ СПО «Кемеровский педагогический колледж»

Кабанкова К.В.

ГОУ СПО «Кемеровский педагогический колледж»

ФОРМЫ СОЦИАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ СТУДЕНТОВ

С целью изучения форм социальной активности студентов нами был проведен анкетный опрос среди студентов Кемеровского педагогического колледжа. В опросе приняло участие 87 респондентов разного пола.

На основе полученных результатов можно составить целостное общее представление об уровне студенческих инициатив данной аудитории.

Так, большее количество студентов не имеют собственных социальных идей и, соответственно, не задумывается о реализации

собственных социальных проектов в рамках колледжа. Остальные – имеют определенные идеи и хотели бы их в дальнейшем реализовать. Причины, по которым ответы опрашиваемых столь различны, раскроются в ответах на последующие вопросы.

Областями, в которых студентам более всего было бы интересно проявить свои инициативы, являются работа с детьми, помощь и забота о животных, помощь пожилым людям. Менее часто встречаемыми ответами являются «взаимопомощь в студенческой среде и социальные услуги студентам», «экологические проекты» и «городские благотворительные акции», «помощь людям с ограниченными возможностями». Помимо предложенных ответов 1 человек указал собственный вариант ответа на данный вопрос: «психическая помощь».

Преобладание данных видов деятельности можно объяснить влиянием стереотипов на сознание подростков, особенно через средства массовой информации. Поскольку данная тематика социальных проектов преобладает в государственной социальной программе, а также в социальной программе территориальных объектов, подростки ориентируются на готовые формы работы. Поэтому получаем небольшое количество голосов по остальным формам реализации социальной идеи – если о них мало говорится вокруг, значит они не такие успешные.

В реализации собственной задумки респонденты хотят получить, в первую очередь, материальную поддержку. Затем идет моральная поддержка: от хорошего товарища; поддержка от близких, сотрудничество с детскими домами, хорошую мотивацию, поддержку от руководителя, поддержку на основе полученных знаний.

Большинство студентов способно принимать важные решения самостоятельно. Однако они осознают, что финансовая поддержка в настоящее время очень важна, поэтому данный пункт значительно преобладает среди ответов.

Ответ на вопрос о том, легко ли студентам данного колледжа развивать свои идеи/проекты, был практически единогласный: «поразному, кому-то удастся, кому-то – нет» (62 человека). Помимо этого, 16 человек ответили «Нет», и лишь 9 – «Да». Таким образом, подтверждается, что в колледже есть свои «активисты» (которым удастся реализовать) и «аутсайдеры» (которым не удастся).

По ответам студентов на следующий вопрос мы узнали, что наибольшую поддержку в данном колледже получают любые студенческие инициативы, при условии, что они интересные и полезные. 28 человек ответили «Не знаю», что можно объяснить их нейтральной позицией по отношению к разного рода инициативам, их безыдейностью, либо их нежеланием отвечать на вопрос, требующий рассуждения. Среди ответов также были образовательные, научные инициативы, в сфере культуры и искусства, в социальной сфере.

На вопрос о том, что нужно сделать колледжу для того, чтобы студенческим инициативам стало проще развиваться, большинство студентов ответили - денежное поощрение. Таким образом, снова видим, что более всего для студентов важна материальная часть дела. Часть студентов проголосовали за то, чтобы сделать меньше пар; чтобы студентам выделяли места, где можно собираться; чтобы студентов заинтересовывали и не перегружали домашними заданиями.

Данный круг ответов демонстрирует проблему наибольшей части учебных заведений – студентам некогда заниматься социальными вопросами, поскольку всё время уходит на учебу. Однако, как уже говорилось выше, кому-то удается, в виду разных факторов: либо человек не слишком преуспевает в учебе, либо его желание развивать социальную сферу настолько сильно, что он находит время для нее.

Респонденты считают, что студенческое самоуправление необходимо, в первую очередь, в культурно-спортивной деятельности, затем в учебной и бытовой деятельности, социальной. Одним из преобладающих ответов также был «Не знаю».

Деятельность студсоветов данного колледжа была оценена двояко. Как нам кажется, «активисты» ответили «хорошо» (27 голосов), «удовлетворительно» (24 голоса), «отлично» (4 голоса), «аутсайдеры» (которых также можно назвать пессимистами) ответили «никакой деятельности вообще не вижу» (17 человек) и неудовлетворительно (15 человек). Относительно данного вопроса можно сказать, что в данном случае сложно оценить, к каким ответам следует склоняться больше, поскольку тут задействуется еще и степень вовлеченности в деятельность студсоветов.

Ответы на вопрос о том, что нужно изменить в деятельности советов, прояснили ситуацию: изменение состава, наибольшая активность студсовета; «должны заниматься, а не просто сидеть», «больше программ».

В связи с тем, что некоторые студенты вовлечены в деятельность студенческих организаций, оценка деятельности студенческих общественных организаций получилась следующая: «хорошо» (38 человек), «удовлетворительно» (23 человека), «отлично» (9 человек). Однако, не обошлось и без негативных ответов: «никакой деятельности вообще не вижу» (10 человек), неудовлетворительно (5 человек). Таким образом, преобладающее число положительных ответов свидетельствует об их активности.

19 человек хотели бы состоять в дальнейшем в органах местного самоуправления, 15 – хотели бы, но пока не определились, в каких. Остальные студенты, и таких большинство, снова ответили отрицательно: «нет, свои проблемы решаю сам» (32 человека), «нет, эти организации беспомощны и бесполезны» (6 человек). Также достаточное количество человек нейтрально отнеслись к данному вопросу, ответив «не знаю» (14 человек).

В результате мы видим, что одним из наиболее важных для студентов фактором, способствующим деятельности студентов и ее дальнейшему развитию, является материальное поощрение этой деятельности. По сравнению с количеством голосов за данные ответы остальные варианты теряют свою значимость.

В отношении деятельности студсоветов большое количество респондентов оценили ее положительно, однако некоторые студенты выразили негативное отношение к ней.

Таким же образом респонденты отвечают еще и на вопрос о том, какие сферы студенческой жизни требуют активного участия студенческого самоуправления. По их мнению, изменив состав студсовета, можно искоренить остальные проблемы.

В сравнении с отношением студентов к студсовету и его деятельности опрашиваемые, в большей степени, положительно относятся к деятельности студенческих общественных организаций в рамках колледжа. Объяснением этому может служить тот факт, что, как правило, в студсовет избирается определенный круг людей, ограниченный количеством, а в студенческие организации

может вступить любой желающий и внести в деятельность что-то от себя, не подвергаясь воздействию.

Ответы на вопрос о том, состоят ли студенты в каких-либо организациях, объясняют ответы на вопрос о том, хотят ли они в будущем состоять в органах местного самоуправления. Те, кто не участвует сейчас, не хотят и в дальнейшем, а те, кто сейчас вовлечен в социальную деятельность, в дальнейшем хотят развиваться дальше. Это связано с тем, что человек ощущает себя причастным к решению важных вопросов и осознает, что с его мнением считаются.

Таким образом, не всех студентов интересует социальная деятельность в рамках своего учебного заведения, поэтому их ответы, в основном, нейтральные или отрицательные. Есть такие, кому не всё равно, но их не так много. Лишь являясь задействованным в обстановку генерации и осуществления идей, касаемых социальной деятельности, можно прийти к какому-либо результату и изменить то, что не устраивает студентов.

CreateSpace
4900 LaCross Road,
North Charleston, SC, USA 29406
2014